

BASİAD



BABADAĞLI SANAYİCİ VE İŞADAMLARI DERNEĞİ / SAYI: 29 - 2015

TEKSTİLİN BAŞKENTİ

Babadağ

- BASİAD OLAĞAN GENEL KURULU YAPILDI
- MUSTAFA KAYNAK'LA SÖYLEŞİ
- 2015 EVTEKS FUAR DEĞERLENDİRMESİ



"Tesisat Sektöründe Çağdaş Ürünler"

1975'ten
Günümüze



B A Ş K A N I N Y A Z I S I

Değerli hemşerilerim,

Yeni bir Basiad Dergisi'nde sizlerle birlikte olmanın heyecanını yaşıyoruz. Yönetim kurulundaki görev değişikliğinden sonra başkanlığımızda hazırlanan ilk dergi olması da benim için ayrı bir heyecan oldu.

Daha önce zor bir yıl olacağı öngörülen 2015 yılı yine tahmin edildiği gibi zor ve sıkıntılı geçiyor. Ülkemizin de içinde bulunduğu bölgede yaşanan savaş ve krizler, bizi de etkiler hale gelmiş durumda. Batımızda Yunanistan, kuzeyimizde Rusya ve Ukrayna ekonomik krizle boğuşurken, güneyimizde Suriye ve Irak'ta savaş hali devam ediyor. 10 yılı aşkın bir süredir gerek ülkemizdeki siyasi istikrar gerekse uluslararası finansal piyasadaki likidite bolluğu ülkemizdeki döviz değerlerinin uzun süre düşük seviyede kalmasına sebep oldu. Bu dinamikler iç piyasanın canlanmasına sebep olurken, ihracatçı açısından karlılıkların azaldığı ve bir nevi stres testine tabi tutulduğu bir dönem oldu.

Önümüzdeki dönemde ise bu dengelerin tamamen değişeceğini görmeye başladık. Finansal piyasalardaki likiditenin gelişmekte olan ülkelere çekildiğini ve aynı zamanda iç siyasette istikrarın bozulmaya başladığını görmekteyiz. Bayram sonrası artarda yaşanan terör olayları da halkımızın moralini her geçen gün bozmakta, sabırları taşımaktadır. Buradan bir kez daha kaybettiğimiz şehitlere Allah'tan rahmet diliyoruz. Bu sancılı dönemin en kısa sürede siyasi zeminde neticelenmesi en büyük dileğimiz.

Bildiğiniz gibi önümüzdeki yıl BASİAD'ın 20. kuruluş yılı. Bu bağlamda dergi formatımızda küçük değişiklikler yaptık, önümüzdeki yıla özel hazırladığımız 20. Yıl logosunu da yine bu dergide kullanmaya başlıyoruz.

Keyif alacağınız bir dergi hazırlamış olmayı ümit ediyorum, hayırlı işler diliyorum.

Selim Kasapoğlu

BASİAD



29.SAYI

BABAĞLI SANAYİCİ VE İŞ ADAMLARI DERNEĞİ

**Babadağlı Sanayici ve
İş Adamları Derneği adına
imtiyaz sahibi**
Selim KASAPOĞLU

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Zafer Ersin TOPOĞLU

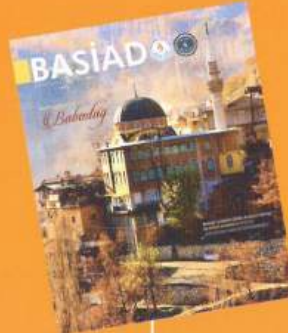
Yayın Kurulu
Zafer Ersin TOPOĞLU
Raziye Afyon ÇETİNDAG
M.Uğur ÇOBAN
Murat Tahir ALTINDAG
Meral Koltuksuz TIKIROĞLU
Osman UĞURLU
Aynur İNCİ

Yönetim Yeri
Mehmetçik Mahallesi
Doğan Demircioğlu Caddesi
Özlem Sitesi, C Blok No: 10
Zemin kat, Daire: 2
Tel: 0 258 212 74 27
Faks: 0 258 212 74 24
e-mail:basiad@basiad.org.tr
www.basiad.org.tr

Grafik Tasarım
Mehmet SELÇUK
sarimsicak@gmail.com
Serdar GÜREL
sgurel@live.com

Kapak Fotoğrafı
Yusuf DÜNDAR
yusufdundar78@gmail.com

Baskı
Gültürk Ofset
0 258 263 80 50
gulturkofset@gmail.com



İÇİNDEKİLER



26
SÖYLEŞİ
Mustafa KAYNAK



BAŞKANLARIN DEVİR TESLİMİ
21

ZİYARETLER
Denizli Emniyet Müdürlüğü
Babadağ Kaymakamlığı
Cumhuriyet Başsavcılık ziyareti
Paü Rektörlüğü ziyareti
Babadağ Ticaret Odası
Denizli Emniyet Müdürünün iade-i ziyareti
Vergi dairesi başkanının Basiad ziyareti

ÜYE ZİYARETLERİ
Zafer Gökşin



BABADAĞ GERİATRİ MERKEZİ

32



BÜYÜKLERİMİZ
Osman YASTIKÇI

45



61

İLTER PANAYIR
BEYEFENDİYİ KAYBETTİK



EVTEKS FUARI

Evteks Fuarı'na katılan
Babadağ Tekstil firmaları

09



NOSTALJİ SAYFASI

51



NESİLLER BULUŞUYOR

06



BASINLA TANIŞMA
TOPLANTISI

19



SILADAKİ HEMŞERİLERİMİZ
Ahmet Tekin KOÇOĞLU

47

23 SAĞLIK KÖŞESİ

39 İSTANBUL HABERLERİ

59 BAŞSAĞLIĞI / Vefat eden Babadağlılar

62 YENİ ÜYELERİMİZ

Basiad'a yeni katılan arkadaşlarımız



62

İSTANBUL BABADAĞLILAR
KÜLTÜR VE DAYANIŞMA
DERNEĞİ YEMEĞİ

BABADAĞLI NESİLLER 4.KEZ BULUŞTU...

Babadağ'lı Sanayici İşadamları Derneği'nin (BASİAD) geleneksel hale gelen "4. Babadağ Nesiller Buluşuyor" etkinliği yapıldı. BASİAD tarafından 2011'de ilki yapılan "Nesiller Buluşuyor" etkinliğinin beğenilmesi üzerine 4.kez gerçekleştirildi.

Dedeman Park Otel'de yapılan "Nesiller Buluşuyor" etkinliğine Babadağ Kaymakamı Nebi Çanga, Ak Parti Denizli milletvekili Mehmet Yüksel, Babadağ Belediye Başkanı Salim Demirezen, Basiad Başkanı Hüseyin Memişoğlu ve Babadağlılar katıldı. Basiad Başkanı Hüseyin Memişoğlu: "Babadağlılar olarak 4 yıldır gerçekleştirdiğimiz nesiller buluşuyor etkinliği büyük ilgi görüyor. Bir çoğumuz genç kuşakları tanıma fırsatı yakalıyor. Amacımız kuşakların tecrübelerini gençlere aktarmasıdır. Bunda başarılı olduk,artık bu geleneksel olarak devam edecektir." dedi.







EVTEKS 2015

21.EV TEKSTİLİ FUARI
19-23 MAYIS
TARİHLERİ ARASINDA
İSTANBUL'DA YAPILDI

EVTEKS 2015 FUARI VE BASİAD YÖNETİM KURULU'NUN ZİYARETLERİ...

HeimTeks'ten sonra dünyanın en büyük Ev Tekstili Fuarı olarak kabul edilen EVTEKS FUARI 19-23 Mayıs 2015 tarihleri arasında 21.inci kez açıldı.Fuara 110'u yabancı 750 firma (Denizli'den 93 firma) katıldı.

EVTEKS Fuarı Türkiye Ev Tekstili Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TETSİAD) ile CNR Fuarcılık tarafından düzenleniyor.

Ev tekstilinde 2016-2017 trendinin belirlendiği fuarda firmalar oluşturdukları koleksiyonları ziyaretçilerin beğenisine sunuyor. Antiallerjik uyku setleri ile Türkiye'de ilk defa üretilen Kaşmir navluların yüksek nem çekme, sıvı emme ve hızlı kurulum özelliği ile ziyaretçilerin beğenisine sunulan ürünler arasında öne çıkması bekleniyor.

Fuara 37 BASİAD üyesi ve Babadağlı firma katıldı.Bunların 35'i Denizli'den katılan 93 firma arasında yer aldı. İstanbul'dan bir İzmir'den bir firma olmak üzere Fuara Katılan Babadağlı firma sayısı 37 'ye ulaştı. BASİAD Yönetim Kurulu, Denizli tekstilinin gelecek planlamasının yapılmasının temelini teşkil eden bu fuara katılan BASİAD ÜYESİ firmaların standlarını ziyaret ederek üyeleri ve hemşehrileri ile birlikte oldu.

Bu ziyaretler sırasında Fuar ile ilgili görüşlerini aldığımız ;

Ozanteks Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Katrancı: "Pek çok ülkede tekstil sektörüne hitap eden fuarlar gerçekleştiriyor. Bu tür fuarlar içinde en dikkat çekeninin Almanya'da gerçekleşen Heimtekstil Fuarı olduğu bir gerçek. İstanbul EVTEKS Fuarı, sektörde şu anda en dikkat çeken ikinci fuar özelliğini taşıyor. Bir süre sonra Heimtekstil Fuarı'nı da geçeceğini düşünüyoruz. Çin gibi Uzakdoğu ülkelerinde benzer ve daha büyük ölçekli fuarlar yapılıyor ama nezih ortamı bakımından hiçbiri İstanbul'daki organizasyon kadar dikkat çekmiyor. Organizasyona katılan firmalar öncelikle prestij için burada yer alıyor. İstanbul'un Asya ile Avrupa'yı birbirine bağlayan bir noktada olması nedeniyle bu fuara yurt dışından katılım da oldukça fazla oluyor. Bu süreçte üreticiler yeni müşteriler ile tanışma, bağlantı kurma şansı yakalıyorlar. Fakat firmaların 15 yıl önceki gibi müşteri bulma şansları yok. Artık herkesin müşterisi paylaşıldı. Piyasada çok fazla firma var. Bunlar da üreticileri zorlayan yönleri. Bu da tüm üretim yapan firmaları yapılamayana yapmaya itiyor. Bu çaba koleksiyonlardan, üretilen inovatif ürünlere kadar birçok alanda kendini göstermeye başladı. Bu çalışmalar Türk tekstilinin önünü daha da açacaktır diye düşünüyorum."

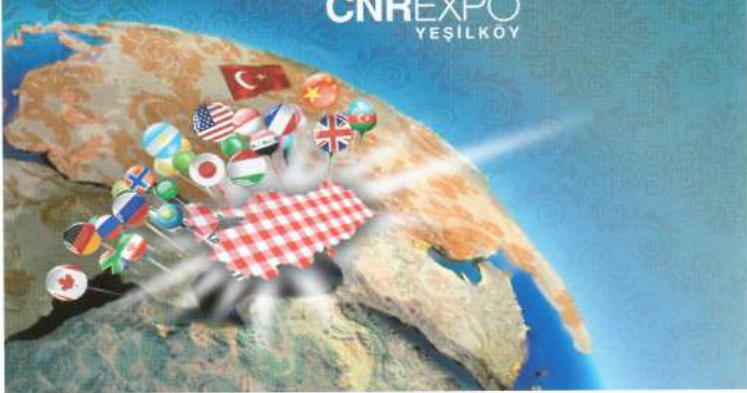
www.cnrevteks.com

EV TEKSTİLİ DÜNYASININ
TREND MERKEZİ

EVTEKS
21. İSTANBUL
EV TEKSTİLİ FUARI

19-23 MAYIS 2015

CNREXPO
YEŞİLKÖY



Zafer Katrancı

Makrotekstil Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Memişoğlu:

"2015 Yılı EVTEKS FUARI geçmiş yıllara göre biraz daha sönük geçti. Bunun bence en önemli nedeni Evtteks Fuarı'na Türk markalarını alım yapan ülkelerden (Kuzey Afrika, Balkanlar, Orta Avrupa, Rusya, Ortadoğu, Orta Asya) alıcıların gelmemesi; özel üretim Amerika, İngiltere, Almanya vb. ülkelerden gelen alıcıların sayısının çok düşmüş olmasıdır. Ama bu durum orta vadede bizim lehimize durumdur diye düşünüyorum. Çünkü yeni oluşmakta olan markalarımız kendilerini ispatladıkça ve marka tecrübesi kazandıkça pazarlarda ağırlıklarını hissettirecektir. Önümüzde Türk markaları tarafından keşfedilmeyi bekleyen uzak doğu pazarı vardır. Firmamız yakın gelecekte bu pazarda da yerlerini alacaktır. Bizler sivil toplum örgütleri olarak buna ön ayak olmalıyız. Zaten devletimizde bu yüksek oranlarda destek teşvikleri vermektedir. Fuar tertipleyen firmada uzakdoğulu alıcıları davet etme ve fuara getirme konusunda fazla çalışmalıdır. Netice olarak ben EVTEKS FUARI'nın ve Ekim sonunda yapılacak HOMETEX FUARI'nın Türk ev tekstili için çok olduğunu düşünüyorum. Katılan ve katılacak tüm firmalara başarılar diliyorum."

**ABC TEKSTİL A.Ş.Yönetim Kurulu Başkanı Cemal Gürsel Özdemir:**

" Bu yılki fuar geçen yıllara göre firmamız açısından iyi geçmiştir. Avrupa'dan beklenen alıcı olmasa da diğer ülkelerden gelen alıcılar ile beklentilerimizi karşılamıştır. Fuarın fiziki yapısı düzeldiğinde ve fuar tanıtımın daha etkili olduğunda alıcı firmaların fuara katılımları yoğun olacağı beklentimizdir. Sektörümüze ve katılımcı firmalara hayırlı işler dileriz."

Neşe tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Arif Şensöz:

" 2015 yılı Evtteks fuarı'nın firmamız açısından olumlu geçtiğini, hemşehrilerimizin de aynı görüşte olduğunu düşünüyorum. Fuarlar firmalarımızı ve ürünlerimizin tanıtım açısından iyi bir olmaktadır. İleride fuara daha fazla Babadağ'lı hemşehri katılacağını ümit ediyorum. Bu yıl Firmalara yapılan ziyaretlere dönüşmesini temenni ediyorum."





Doğuş Tekstil Yön. Kur. Başk. İrfan Duatepe:

Doğuş Tekstil olarak Evteks Fuarları'na organizasyonun düzenlendiği ilk senelerinden itibaren katılmaktayız. Ev teks fuarı yeni tedarikçilerle tanışmak, pazardaki yenilikleri görmek, yeni açılan pazarları tanımak adına hala daha etkili olarak bizlere yardımcı olmaktadır. Türkiz markamız başta olmak üzere tüm markalarımızın, Türkiye'de ve dünya pazarında tanıtımına büyük ölçüde katkı sağlamaktadır. Evteks/2015 koleksiyonumuzu mevcut ve yeni müşterilere başarılı bir şekilde sunduk ve iç piyasanın yanında özellikle Arap, Orta doğu ülkelerinden ve Balkan ülkelerinden olumlu dönüşler aldık. Son senelerde genel kanı Avrupalı katılımcıların sayısının düşüş gösterdiği. Bunun tespiti yapıp Avrupa ülkelerinde de Ev teks tanıtımlarının artırılması gerekmektedir. Katılımcılar yeni tasarımlar, yeni ürünler, inovatif fikirler üretilemesi için yönlendirilmelidir. Tekstilin başkenti diye tanıttığımız ilimizde de Evteks fuarını gerçekleştirebilmek için altyapı hazırlanıp, teklifler sunulmalıdır."



Panayır Tekstil Yönetim Kurulu Üyesi Muharrem Panayır:

"Dünya dengelerinin çok dalgalı olmasına rağmen firmamız adına iyi bir fuar dönemi geçirdiğimizi söyleyebiliriz. İş yapmak istediğimiz hedef pazarlarımızla ilgili çok yoğun temaslarımız oldu. Bunda en büyük etkenin firmamızın kalite, fiyat ve termin dışında koleksiyon ve inovasyon konusunda göstermiş olduğu sıkı çalışmalar olduğunu söylememiz gerekiyor. Talebin daraldığı, para arzının azaldığı, siyasi istikrarsızlığın çoğaldığı bir dünyada uzun vadeli planlar yaparak ve Türkiye de dahil dünyanın her noktasında var olmamızın gerekliliğini bilerek sabırlı bir şekilde üretimimize ve ticaretimize devam edeceğiz." diyerek görüşlerini belirttiler.



■ ALTINBAŞAK TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ ARAN TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ ANADOLU PİKE EVTEKS Fuar Standı



■ BAŞARI TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



BEĞENAL TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



BEZER TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



ÇEYİZSAN TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



DOKSAN TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ DOST TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ GELİN TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ HÜRSAN TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ İPEKYOL TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ GONCA TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ MENEKŞE TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



BASILAD 29



MEYTEKS EVTEKS Fuar Standı



■ MOTİF TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ NESA TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ NURPAK TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ ÖRTÜM-PAMUKKALE TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ ÖZİNCİ TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı





■ SİM BRODE TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ TOSUNOĞLU TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ YASTIKÇI TEKSTİL EVTEKS Fuar Standı



■ OZANTEKS EVTEKS Fuar Standı



KORAYKİMYA



Koray Kimya 1992 yılında İstanbul'da kuruldu.

Yurt içi ve yurt dışı pazarlarından temin edilmiş, gıda, deterjan, tekstil, tarım ve diğer sektörel kimyasalların satışı şirketimizin başlıca faaliyetleridir.

1999 yılında şirketimiz, lojistik ve gümrükleme avantajları göz önünde bulundurarak, hala aktif kullanımda olan ve Lüleburgaz'da bulunan deposunu faaliyete geçirmiştir.

2007 yılında İstanbul'da bulunan merkezimiz Lüleburgaz'a taşınmıştır. Takip eden günlerde şirketimiz, Çinko Sülfat, Magnezyum Sülfat, Sodyum TiyoSülfat, Sodyum Asetat, organik ve inorganik tarım kimyasalları, gübreler, tekstil yardımcıları ve temizlik malzemeleri imalatına ve tedarikine başlamıştır.

Yüksek teknolojiye sahip laboratuvar ve deneyimli kadrosuyla, kimyasalların kontrol ve analizleri yapılmaktadır ayrıca yeni ürün geliştirme ve müşterilerimizin problemlerini çözmeye yardımcı araştırmalar da yapılmaktadır.

Satışlarımız ana merkezden ve bölgesel ofislerimiz olan İzmir, Antalya, Bursa ve Mersin'den devam etmektedir. Aynı zamanda bölgesel ofislerimiz Depolama ve kimyasal çeşitleri açısından yeterli depolama alanına sahiptir. 40 dan fazla aracımız ile sağladığımız kendi lojistik ağıımız bizi daha hızlı ve güvenilir dağıtım olanağı sağlamaktadır.

Faaliyet alanlarımız

- Kimyasal Ürünlerin ithalatı ve satışı.

- | | | |
|--------------------------|---------------------|-------------------|
| -HİDROJEN PEROKSİT | -FOSFORİK ASİT | -TİO ÜRE DİOKSİT |
| -BONCUK KOSTİK | -SODYUM SİLİKAT | -ASETİK ASİT |
| -POTAS KOSTİK | -PAYET KOSTİK | -HİDROKLORİK ASİT |
| -SİVİ KOSTİK | -SODYUM HİDROSÜLFİT | -NİTRİK ASİT |
| -SODYUM KARBONAT (AĞIR) | -SODYUM HİPOKLORİT | -SİTRİK ASİT |
| -SODYUM KARBONAT (NAFİF) | -SODYUM PERKARBONAT | -SÜLFÜRİK ASİT |
| -SODYUM BİKARBONAT | | |

- Tekstil Kimyasalları ve Yardımcı Kimyasallar

- Gıda Kimyasalları

- Deterjan Kimyasalları

- Tarım Kimyasalları

- Endüstriyel Kimyasallar

- NPK ve Organik Gübre Üretimleri

- | | | |
|-------------------------------|-----------------------|--|
| -BAKIR SÜLFAT | -MAGNEZYUM SÜLFAT | -Dİ SODYUM FOSFAT |
| -ÇİNKO SÜLFAT | -MAGNEZYUM Klorür | -MONO POTASYUM FOSFAT |
| -MAGNEZYUM SÜLFAT MONOHİDRAT | -SODYUM METABİSÜLFİT | -MONO SODYUM FOSFAT |
| -KALSİYUM Klorür | -SODYUM TİYO SÜLFAT | -SODYUM HEZAMETAFOSFAT |
| -SİVİ SODYUM METABİSÜLFİT %35 | -POTASYUM TİYO SÜLFAT | -SODYUMTRİPOLİ FOSFAT (TOZ) |
| -POTASYUM Klorür | -SODYUM ASETAT | -TRİ SODYUM FOSFAT |
| -BAKIR SÜLFAT MONOHİDRAT | -FOSFONATLAR | -SODYUM TRİPOLİ FOSFAT (GRANÜL) |
| -ÇİNKO SÜLFAT MONOHİDRAT | -FORMİK ASİT | -TETRA KALSİYUM PİRO FOSFAT (TETRAKAL) |

HİZMET BÖLGELERİMİZ

LÜLEBURGAZ	(FABRİKA)	TEL: 0 288 443 93 90	FAX: 0 288 443 91 99
LÜLEBURGAZ	(PERAKEDE)	TEL: 0 288 412 56 44	FAX: 0 288 412 56 10
İZMİR	(FABRİKA)	TEL: 0 232 479 47 06	FAX: 0 232 479 80 43
İZMİR	(PERAKEDE)	TEL: 0 232 469 55 76	FAX: 0 232 469 55 75
BURSA	(DEPO)	TEL: 0 224 211 22 20	FAX: 0 224 211 25 75
ANTALYA	(DEPO)	TEL: 0 242 257 02 03	FAX: 0 242 257 02 05
MERSİN	(DEPO)	TEL: 0 324 234 10 21	FAX: 0 324 234 10 22

www.koraykimya.com

BASİAD'IN YENİ YÖNETİMİ BASINLA TANIŞMA TOPLANTISI DÜZENLEDİ

Babadağ'lı Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (BASİAD) yeni yönetimi basın ile tanışma toplantısı düzenledi. Derneğin yeni başkanı Selim Kasapoğlu: " Babadağ kültürünü önümüzdeki kuşaklara aktarmaya devam edeceğiz dedi.

Sabanoğlu Grill'de verilen kahvaltılı basın toplantısına Basiad Yönetim kurulu başkanı ve yönetim üyeleriyle birlikte basın mensupları katıldı. Toplantıda konuşan Basiad'ın yeni başkanı Selim Kasapoğlu, görev değişikliğinin ardından yeni oluşturulan yönetim ile birlikte çalışmalara başladıklarını belirtti. " Öncelikli amacımız Babadağ'ın tanıtımına daha büyük katkı sağlamaktır" diyen Kasapoğlu: " Genç ve dinamik bir yönetim kurulumuz var. Bundan sonra öncelikle Babadağ'ın ve tekstilini daha da tanıtılması için elimizden geleni yapacağız. Bizler genç işadamları olarak, BASİAD'ın geleneksel hale gelen "Nesiller Buluşuyor"

etkinliğini daha da geniş kapsamlı hale getirmek için çalışacağız. Ayrıca sosyal projeler içerisinde de yer almaya devam edeceğiz." dedi. Basiad olarak gerek eğitime gerekse tekstile yapılan yatırımlarda tüm gelişmeleri takip edeceklerini anlatan Kasapoğlu: " Eğitime katkımız devam edecek. Daha önce yapılan bir okulun ek binasına gereken desteği sağladık. Bundan sonra gerek Babadağ'da gerekse farklı projelerde desteğimiz sürecektir" dedi.



www.erdemtex.com



Ali
erdem
tekstil

Ev Tekstili Üretim Ve Stok

Export surplus
home textiles and hotel textiles!



Akçeşme Mah. Neşat Çakır Cad.2529 Sk. No:50 Denizli / TURKEY
Tel & Fax: +90 (258) 371 72 78 info@erdemtex.com

SELİM KASAPOĞLU BASİAD BAŞKANI OLDU

Derneğimiz Yönetim Kurulu, 02 Mart 2015 Pazartesi günü yaptığı toplantıda Hüseyin MEMİŞOĞLU'nun başkanlığı bırakma, yönetim kurulu üyesi olarak breve devam etme isteğini kabul ederek; yönetim kurulu başkanlığına oy birliği ile Selim KASAPOĞLU'nu seçmiştir. Yönetim kurulu başkan yardımcılıklarına, Fedai KUNDAK ve Şeref ARPACI, Sayman Üyeliğine de Mehmet Uğur ÇOBAN seçilmişlerdir. Derneğimiz üyeliğinden ayrılan A. Akif ERCAN'dan boşalan denetleme kurulu üyeliğine yedek denetleme kurulu üyesi Arif ÜSTÜNDAĞ seçilmiştir. Derneğimiz yönetim kurulunda görev paylaşımı yönetim kurulu toplantısı sonucu aşağıdaki şekilde oldu.

YÖNETİM KURULU

Asil Üyeler:

- 1- Selim KASAPOĞLU (Yön.Kur.Bşk.)
- 2- Fedai KUNDAK (Yön.Kur.Bşk.Yrd.)
- 3- Şeref ARPACI (Yön.Kur.Bşk.Yrd.)
- 4- Mehmet Uğur ÇOBAN (Sayman üye)
- 5- Hüseyin MEMİŞOĞLU (Yön.Kur.üyesi)
- 6- Raziye AFYON ÇETİNDİ (Yön.Kur.üyesi)
- 7- Zafer ERSİN TOPOĞLU (Yön.Kur.üyesi)
- 8- Hüseyin OLGAC (Yön.Kur.üyesi)
- 9- Murat TAHİR ALTINDAĞ (Yön.Kur.üyesi)

Yedek Üyeler:

- 1- Meral KOLTUKSUZ TIKIROĞLU
- 2- Ferdun SEVİNÇ
- 3- Murat TOSUNOĞLU
- 4- Pelin ŞENSÖZ
- 5- Ahmet ZEYBEK
- 6- Osman UĞURLU
- 7- Doğan DEĞİRMENCI
- 8- Atilla ÖZDEMİR
- 9- Ahmet ERTUĞRUL



BASİAD 29





HİSAR ELEKTRİK



Schneider Electric legrand PHILIPS OSRAM EATON Klemmsan METOP Safak Pelsan RECBER KABLO
DÜNDAR ENDA CATRAX EMAS KALEPORSELEN ELEKTRİK Mutlusan MİTE ENERJİ Çet-san cem

HİSAR ELEKTRİK Elektronik Müh. San. ve Tic. Ltd. Şti.

2 Ahisinan Caddesi No. 32 DENİZLİ • Tel: +90 258 263 33 55 • Fax: +90 258 261 38 44 • Gsm: +90 533 430 15 31
www.hisarelektrik.com.tr • hisarelektrik@hisarelektrik.com.tr

DENİZLİ ÖZEL SAĞLIK HASTANESİ'NDEN BASİAD ÜYELERİNE İNDİRİM



BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu ile Denizli Özel Sağlık Hastanesi A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Operatör Doktor Rıdvan Erdemir tarafından imzalanan protokol ile BASİAD Üyelerine ve yakınlarına Özel Denizli Sağlık hastanesinde %20 indirimli tedavi imkanı sunuldu. BASİAD Üyelerinin ve yakınlarının Denizli Özel Sağlık Hastanesi'nde yüzde 20 indirim ile yararlanması amacı ile protokol imzalandı. Denizli Özel Sağlık Hastanesi A.Ş. ile BASİAD arasında imzalanan protokol gereği; ayakta tedavilerde, muayene tahlil ve tetkiklerin tamamında yüzde 20 (Devlet tarafından alınan-şu an için 12 TL olan katkı payı hariç) indirim uygulanacak. Yapılan protokole göre yatan ve günü birlik hastalarda ise hekimlik ve otelcilik hizmetlerinde yüzde 15 indirim uygulanacaktır.

Denizli Özel Sağlık Hastanesi ile ilgili bilgiler veren Op. Dr. Rıdvan Erdemir: "1992 yılı şubat ayında ERPA Özel Sağlık Hastanesi adıyla yolculuğa çıkışımızın üzerinden tam 22 yıl geçti. Sizlerden aldığımız cesaret ve güçle 2010 yılında temelini attığımız, yeni adıyla Denizli Özel Sağlık Hastanesi 2014 Ekim ayı itibariyle faaliyetine başladı. Çalışmamıza başlarken temel düşüncemiz tüm misafirlerimizin dünya standartlarında bakımı hak ettiği ilkesi oldu. Hastanemizin 4 yıl süren projelendirme ve inşaat sürecinde, sağlık sektöründeki birikimlerimiz ışığında ülkemizin değerli proje ekipleriyle beraber, hastalarımızın konforu için en ince detayları göz önünde bulundurarak çalıştık. Hastanemizi günümüzün son teknolojisine sahip ekipmanlarla donattık ve her şeyden önemlisi alanında uzman bireylerden oluşan hekim ve sağlık ekibini kurmak için gereken insan kaynağı yatırımlarımızı gerçekleştirdik. Böylelikle yenilenen kimliğimizle beraber, 15 dönüm arsa üzerine kurulu 30.000 m2'lik kapalı alanı ile, uluslararası standartlarda bir eseri Denizli'ye kazandırmış olduk." dedi. Sözlerine hastanenin hizmet ve imkanlarını tanıtmaya devam eden Erdemir, Denizli Özel Sağlık Hastanesi'nde yapılan tedavi ve uygulanan yenilikler ile ilgili aşağıdaki bilgileri verdi.

Hiperbarik Oksijen Tedavisi: Bir basınç odasında tümüyle basınç altında hastaya aralıklı olarak %100 oksijen solutmak suretiyle uygulanan medikal bir tedavi yöntemidir. İyileşmeyen ,kapanmayan yaralar tedavi edilebilmektedir Ege bölgesinde Ege Üniversitesi'nden sonra bu imkana sahip olan ikinci kuruluşuz.

Fileksibl Üreterorenoskop: Hastanemizde fleksible üreterorenoskop ile doğal yollar kullanılarak yapılan böbrek ameliyatı.Fileksibl Üreterorenoskopi kullanılarak böbreğin içindeki tüm odacıklara rahatlıkla girilebilmekte ve içerisi görülebilmektedir. Bu yöntem ile böbreğin içindeki taşları rahatlıkla, ince çalışma kanalından geçen ince lazer kablo sistemi ile kırılabilir.

Böbrek Taşlarının kırılarak vücuttan atılması: Böbrek taşlarında ESWL tedavisi kullanılarak 2.5-3 cm kadar büyüklüğe ulaşan taşlar tedavi edilmektedir. ESWL tedavisi ses dalgası(şok dalgası) kullanılarak taşların ufak parçalara ayrılmasıdır. Ufak parçalara ayrılan böbrek taşları bu şekilde kanalda (üreterde) takılmadan idrar kesesine inmekte ve işeme ile vücut dışına atılmaktadır.

Dijital Mamografi: Üstün görüntü kalitesi daha düşük radyasyon ve tomosentez teknolojisi sayesinde erken tanı imkanı sağlayan, Denizli'de bir ilk olan hizmete sunduğumuz dijital mamografi cihazı optimum sıkıştırma ile yüksek hasta konforu sağlamaktadır.

Bilgilendirmeden sonra son olarak BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu BASİAD Üyelerine sağlanan bu imkan ve BASİAD' a olan katkıları için Rıdvan Erdemir'e teşekkür etti.



BASİAD 29

SAĞLIK/ TEDAVİ HİZMET ALIM SÖZLEŞMESİ

1.Sözleşme Tarafları :

Hizmet Sunan : Er-pa Özel Denizli Sağlık Hastanesi A.Ş.
(**ÖZEL DENİZLİ SAĞLIK HASTANESİ**)
Bahçelievler Mahallesi 3007 Sokak No.23 Denizli
Hizmet Alan : BASİAD

2.Sözleşmenin Konusu :

Bu sözleşme hizmet alan kuruluştaki çalışan personelin, üyelerinin ve bakmakla yükümlü olduğu birinci dereceden yakınlarının hastanemizden alacağı ayaktan ve yatan tüm hizmetler için sunulacak indirim oranlarını kapsar.

3.Tarafların Hak ve Yükümlülükleri:

- Hizmet sunan hastane tarafından, hizmet alan kuruluştaki çalışan personel ve üyeleri için devlet tarafından alınan katılım payı (şu an için 12TL) hariç ayaktan tedavilerde muayene, tahlil ve tetkiklerin tamamında % 20 indirim yapılmak suretiyle hizmet verilecek, yatan ve gütübirlik hastalarda ise otelcilik ve hekimlik ücretinde % 15 indirim yapılacaktır.
- Hizmet alan kuruluş bu indirim oranlarını ve sözleşme şartlarını çalışan personeline bildirmekle yükümlüdür.
- Hizmet alan kuruluştaki çalışan personel iş yeri kimliği ile yoksa işyerinden aldığı bir belge ile hastanemize başvuracaktır. Eğer kimlik uygulaması yok ise hizmet alan kuruluş personel listesini bilgisayar ortamında bildirecek ve aylık olarak da giren ve çıkan personeller için güncelleme yapacaktır.

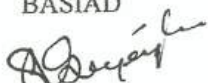
4.Fesih:

Taraflardan herhangi birinin bu sözleşme hükümlerine aykırı davranması fesih nedeni olacağı gibi yazılı olarak 30 gün öncesinden bildirmek koşulu ile her iki tarafında hiçbir hak ve alacak talebi olmaksızın sözleşmeyi fesih hakkı vardır.

5.Yürürlük:

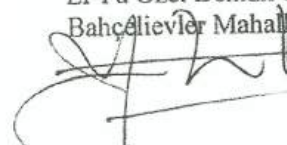
Sözleşme 5 maddeden ve 1 sayfadan ibaret olup 12/03/2015 tarihinde yürürlüğe girer ve taraflardan herhangi birinin sözleşme feshi ile ilgili başvurusu olmadığı sürece bildirim yapılmaksızın devam edecektir.

Hizmet Alan:
BASİAD

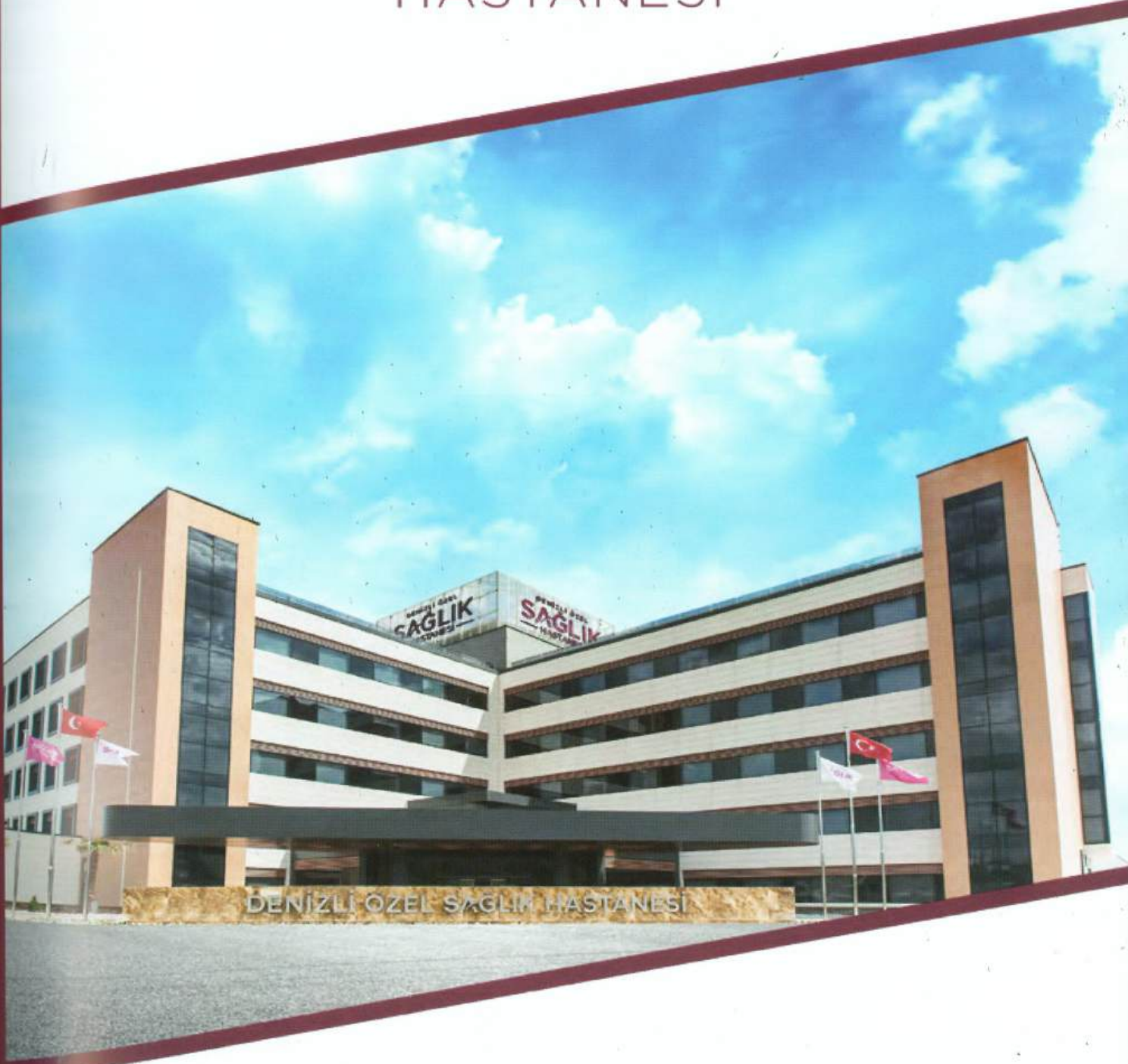

BASİAD
Babadağı Sanayi ve İşletmeler Bölgesi
20-13-031

Hizmet Sunan:

Er-Pa Özel Denizli Sağlık Hastanesi A.Ş.
Bahçelievler Mahallesi 3007 Sokak No:23 Denizli




DENİZLİ ÖZEL
SAGLIK
— HASTANESİ —



Smart Hospital

TEKSTİLİN GÜLEN YÜZÜ ^{Röportaj}

MUSTAFA KAYNAK

Bize biraz kendinizden bahseder misiniz? Mustafa Kaynak kimdir ?

MK: 3 Ocak 1959 Denizli doğumluyum. Denizli'de devlet hastanesinde dünyaya gelip Babadağ'a gittim. 8 aylık iken ailem ile Denizli'ye geri geldim. Bu nedenle Babadağ'da çok yaşama tecrübem bulunmuyor. Babam 1958 yılı sonunda yalnız olarak Denizli'ye yerleşti. Daha sonra benim dünyaya gelişimin 8 ay sonrasında ailecek Denizli'ye göç ettik. İlkokul çağı geldiğinde Gazi ilkokulunda okula başladım. Sonrasında Merkez ortaokuluna gittim. Ortaokul bitiminde Denizli Lisesine devam ettim. Üniversite sınavlarına girip ODTÜ idari bilimler fakültesi Ekonomi Bölümünü kazandım. 1982 Haziran ayında üniversite eğitimimi tamamladım. 1982 Aralık ayında Tuzla Piyade okulunda yedek subay öğrenci olarak askerlik görevine başladım. 1983 senesinde de asteğmen olarak Kıbrıs Barış Kuvvetlerinde görev aldım. 1984 Nisanında tezkere alarak memleketeye döndüm. Eski Babadağ'da çocuklar iş gücü olarak kullanılırmış. Gücü yeten masura ya da kalem sararmış. Gücü olan tezgahta çalışırmış. Bizde babamızın yetiştirme şeklinden dolayı ilkokulda iş hayatına adımımızı attık. Yani ilkokuldan itibaren vaktimi her somestr ve yaz tatlini geçirirdim.

Denizli'de bizim ilk işimiz; babamın Babadağ'dan Denizli'ye göçmeden önce yapmış olduğu iş tekstil, dokuma ve iplik ticaretiydi. Ama Denizli'ye geldiğinde farklı bir sektöre yönelmiş. Toptan gıda maddesi ticareti yapmaya başladı. Zeytinyağı, çiçek yağı, margarin, şeker, un, kepek, bisküvit, makarna, çikolata; işte aklınıza gelen her türlü gıda maddesi bunların toptan ticaretini yapmaya başlamış. Bu iş ortaklık şeklindeydi. Ama 1966-67 yıllarında ortaklıktan ayrılarak kendi başına toptan gıda ticaretine devam etti. Birtakım markaların bolge bayiliği, alım-satımı şeklinde. 1974'ten itibaren de tekrar asıl mesleği olan tekstile doğru dönüş başladı. Toptan gıdacılığın yanında iplik ticaretine başladı. Bende bütün bu aşamalarda tatillerde babamla beraber çalışmaya devam ettim. Tabii bunun faydasını o günlerde anlamadık. Gençliğin heyecanıyla belki de, ama daha sonra anladık. Konuşulur hep, akıl yaşta mıdır başta mıdır diye muhakkak baştadır. Lakin ; yaşla da çok ilgisi var.

Hem okul eğitimi hem de babanızın yanında ticareti öğrenmiş oldunuz değil mi?

MK: Tabi sadece okulun verdiği eğitimi değil; O pratiğin, tecrübenin vermiş olduğu eğitimi de aldık. Ben isyan ederdim o zamanlar, Okulu ders bırakmadan ,teşekkür belgeleri ile bitiriyordum. Arkadaşlarım hep yaz kamplarına tatillere giderken biz niye gidemiyoruz diye hayıflanırdım. Ama doğrunun babamla çalışmak olduğunu ilersleyen zamanlarda anladım. Benim iş hayatına atılmam nisan 1984'tü. Ama geçmişimizden de beslenerek geldim.

" Ürününüzü satmak için markalaşmaya gitmek çok doğru değil."



1984'ten bugüne kadar olan sürecinizi özetleyebilir misiniz bize ?

MK: 1984'ten bugüne kadar olan süreçte işte 1984'ten 1992'ye kadar babamla birebir mesai yaparak yılın 365 günü çalıştık. Bu süre zarfında iplik, pamuk ticareti. Bunun yanında İzmir'de Kula Mensucat fabrikasının kiralanıp fason olarak 1 yıl çalıştırılması sürecini yaşadık. Bu sayede sanayicilik antrenmanını kula Mensucat da yapmış olduk. Sanayiye geçme sanayici olma fikri bu şekilde uyandı. 1986 sonunda da Uşakta kurulan bir iplik fabrikasını satın alarak sanayiciliğe adım attık. O gün Uşaktaki Upmaş adıyla geçen 25.000 iğlik bir iplik fabrikasını, kurulu düzen olarak satın aldık. İplik fabrikalarında makinalarının yanı sıra yeri ve binası da çok önemlidir. Çünkü klima, klima kanalları vs. gibi bir takım şeyler ciddi bir yatırım tutarı olduğundan oradan makinaları alıp buraya getirmek çok ekonomik olmadığından dolayı Uşakta işe devam etmek bizim için daha doğru oldu. Bugün fabrikamız daha iyi bir yerde. Daha sonra 88 senesinde bez dokuma işine girdik. 92 senesine geldiğimizde maalesef babamı elim bir trafik kazasında kaybettik. Bu beklenmedik gelişme sonrası direksiyona ben geçtim. Biz 4 kardeşiz , en büyükleri benim . diğer kız kardeşlerimin işle ilgisi çok fazla olmadığından işimizi devam ettirmede direksiyona ben geçtim. 95 senesinde ürettiğimiz bezleri katma değerli yapalım diye bir konfeksiyon fikri oluştu. Bir takım arge çalışmaları yaptıktan sonra 95 senesinde konfeksiyon yatırımını tamamladık . Bu işe daha çok dış giyim, pantolon, şort, mont vb. türden şeyler üzerinden devam ettik . O yıllarda Denizli'de havlu bornoz konfeksiyonu modası varken ben farklı bir alan seçmeyi tercih ettim. Ve bu alanda devam ettim. Havlu dokuma değil bez dokuma tesislerine sahip olduğumuz için bu bezleri değerlendirmek istedik ve katma değerli hale getirme düşüncesiyle konfeksiyon yatırımına girdik. Bizim bez fabrikamız İzmir yolu üzerindeydi. Büyümemize uygun olmadığından şu an (OSB yanı)bulunduğumuz yerde yeni bir tesis inşa ettik. Eski yerimizdeki bez tezgahlarını ve yeni satın aldıklarımızla burada üretime başlayınca eski binayı ne yapalım

diye düşündük ve orada havlu üzerine bir düzen kuralım dedik. Eski fabrikamızda havlu dokuma, bornoz, havlu konfeksiyonu olmak üzere başka bir işe girdik. Daha sonra zaman geçti Denizlideki doğal taşlara yatırım üzerine kafa yormaya başladık. Onunla ilgili araştırma sonucunda da Kaklıkta bir yer satın alarak doğal taş-traverten ile ilgili bir tesis kurduk. ve o tesiste traverten üretimine başladık. 2 sene önce de mermer üretimi ile ilgili bir tesis daha yaparak orayı da büyüttük. Bu arada akaryakıt sektörüne girelim istedik. Konfeksiyon fabrikasının önünü değerlendirdik. Oraya bir akaryakıt tesisi kurduk. İzmir yolu üzerinde gümüşler mevkiinde bir tesisin satılık olduğunu duyup orayı da alarak 2. akaryakıt tesisimizi oluşturduk. Bunun yanında alüminyum sektörü ile ilgili bir takım araştırmalara girdik. O konuda bir yatırım yapalım diye düşündük. Alüminyum , küpeşte aksesuarlarıyla ilgili yatırıma girdik. Daha sonra da bizim konfeksiyondaki ihracat fazlalıklarını değerlendirmek üzere bir mağaza açalım dedik. Bayramyerinde 1958'den beri kiracısı olduğumuz işyeri ile bağımızı koparmamak amacıyla Bayramyeri'nde Babadağlılar İşhanı karşısında bulunan yerimizi mağazaya dönüştürdük. Mimar arkadaşlarla beraber gerekli izinleri de alarak restorasyon yaparak mağaza haline getirdik. 6. yılına yaklaştık perakende de .6 mağazada hem kendi üretimimiz hem bazı markalara yaptığımız üretimin ihracat fazlalarını satıyoruz. Bu şekilde 9 şirketten oluşan bir grubumuz var. Ben de bu grubun Yönetim Kurulu Başkanıyım.

Bu gelişmeler sürecinde markalaşma adına bir düşünceniz oldu mu?

M.K: Markalaşma Denizli de en çok konuşulan konulardan biridir. Benim düşüncemi sorarsanız markalaşma çok kolay ve Denizli'de yapılabilecek bir şey değil. Bu işin merkezi İstanbul. Ne üzerine yaparsanız yapın perakende işine girecekseniz bunun adına retail yani mağazacılık diyorlar. Fabrika sahibi olarak, mağazacılıkta satılacak ürünlerin üreticisi olabilirsiniz. Ama siz o mağazanın tedarikçilerinden biri olmalısınız. Yani kendi ürününüzü satmak için markalaşmaya gitmek çok doğru değil.

markalaşmaya gitmek çok doğru değil. Fabrikanız tedarikçilerden biri olmalı, işine geliyorsa marka yetkilisi o ürünü sizden satın alabilir benim düşüncem üretim ve marka satış sistemini birbirinden ayırmak gerekir.

Sizin bundan sonrası için Denizli'ye yönelik öngörüleriniz nelerdir? Denizli gelecekte nasıl bir yol izlemeli ?

M.K: Denizli'de herkes işini çok iyi yapmalı. Yeni arayışlardan ziyade kendi işine sahip çıkmalı. O iş en iyi, en güzel ve en iyi fiyatla becerir hale gelmeli. Benim düşüncem o. Bence bu mevcut kuşakla başarılabilir. İlk kuşakla bu temel atılmış. Eğitim olarak mevcut jenerasyonumuz bugün ki şartlarda Denizliyi daha iyi yerlere taşıyabilir. Denizli 4 temelin üzerine oturan bir şehir. Tekstil, doğaltaş, kabloculuk(bakır vs.) ve gıda.

Turizmi de katabilir miyiz?

MK: Katamayız neden dersiniz ? Denizli'nin turizmde bu işe girebilmesi için havayolu problemini çözmesi gerekir. Denizliye misafiri ya da müşteriyi getirebilmeniz lazım. Bunun içinde uçak seferlerinde İzmir yada Antalya'dan daha yakın şu an alternatif yok. Almanya'dan ya da Fransa'dan 2-3 saatte uçakla Antalya'ya gelen bir misafiri 3-4 saatte anca Pamukkale'ye Karahayıt'a getirebiliyorsunuz. Bu kadar uzun bir yolculuğun üzerine Denizli'de sağlık turizmi kurmaya çalışıyorsunuz. Ve bunun da olmadığını hep beraber görüyoruz.

İşle ilgili bu bilgileri aldıktan sonra konuyu biraz değiştirerek sanayici kimliği dışında da ön plana çıktığınız, eğitim konusundaki hayırsever kimliğinizden de biraz bahsedelim. Bu konuda da ciddi anlamda okul ve eğitime yaptığınız yatırımlarla ön plana çıkıyorsunuz. Bundan da biraz bahsedebilir misiniz ?

MK: 1992 senesinde rahmetli babam, o dönemin milli eğitim bakanı Avni Akyol ile Denizli'de okul yaptırma konusunda bir protokol imzaladılar. Ama babamın o okulu yapma ya da başlama imkanı olmadı. 1992 Eylül'ünde trafik kazasında vefat edince protokol aşamasında kaldı. Biz de oturup düşündük protokol aşamasında kalmasın bunu hayata geçirelim istedik. 1993 ocak ayında protokolda belirlenen yeri MEB ile netleştirdik, yapımına başladık. Ondan önce de Saltak Camisi'nin inşaatında babamla beraber yoğun mesai harcadığımız için inşaat ile ilgili tecrübemiz vardı. 1995 senesinde okul inşaatını tamamlayıp eğitime başlamasını sağladık. Okulu yapmaktan zevk aldık. Hele okul içine insanlar girdikten sonra; öğrencisiyle, idaresiyle, öğretmenleriyle, velisiyle, müdürüyle okul okul oluyor. Cıvı cıvı insanlar, çocuklar insanın hoşuna gidiyor. Bir de tabi şu var, eğitim dünyada en önemli şey. Ama doğru eğitim. Çünkü eğiterek insanı canlı bir bomba da yapabiliyorsunuz ya da en fanatik örgütün kan içen militanı haline de getirebiliyorsunuz. Aynı eğitimle Fazıl Say gibi Abidin Dino gibi Einstein gibi bilim adamları, sanatçılar da yetiştirebiliyorsunuz. O nedenle doğru eğitim çok önemli. Biz de doğru eğitim yapılınsa düşüncesiyle eğitime destek verdik.

**Herkes işini
çok iyi yapmalı**



Biliyorsunuz Denizli'nin, Türkiye'nin bu türden şeylere çok ihtiyacı var. Sonra annemin adına bir okul yaptık. Daha sonra benim adıma bir okul yapmak nasip oldu. Bu arada Benden önce ortağımız olan eniştemin rahmetli olan babası adına onların köyü olan Tavas Karahisar'da bir okul yaptık. Sonra Hanıma yasalım dedik. Sonrasında kardeşime bir okul yaptık toplam 6 tane okul yaptık. İmkanlarımız el verdiğince buna devam edeceğiz. Tabi bu okullar devam ederken de destek olmak sahip çıkmak gerekiyor. İşleyişine de elimizden geldiği kadar destek olmaya çalışıyoruz. Siyasetin müsaade ettiği kadar. O konuda biraz benim ağzım ya. Çünkü biz okulu yapıyoruz MEB'ne devrediyoruz sonrasında se ve idarede MEB'nin kendi tasarrufları söz konusu. Tabi Bazen y insanlar idareci olarak geliyor. Bu sadece benim başıma gelen şey değil. Bir çok kişinin başına daha önceden de gelen ileride gelecek olan bir durum. Mücadele ederek düzeltmeye çalışıyoruz. Eğitimi siyasetin dışında tutmak gerekir. Ama maalesef öyle olmuyor.

Spor dünyamıza geçelim. Denizlispor başkanlığı için çok defa aday oldunuz. Bu konuda ikna edilemediniz sanıyorum. Süreci paylaşabilir misiniz?

MK: Valla ben orada yaklaşık 2 sene yönetim kurulu üyeliği yaptım. Ondan sonra da devam etmemi istediler yeteri kadar yönetim kurulu üyeliği yaptığımı bundan sonra olursam başkan olacağımı dile getirdim. Bu konunun saklanacak bir yanı yok. Farklı dönemlerde 3-4 defa da bu görevi almam teklif edildi. Olur dedim ama benim de kendime göre bir takım koşullarım var diye belirttim. İlgili kişilere siz o koşulları yerine getirirseniz bende sizin koşullarınızı yerine getiririm dedim. Ama anlaşılmadı. Nasip olmadı.



"Ailemle birlikte vakit geçirmek en çok keyif aldığım zamanlardır."



Yani herhalde borç konusu büyük sıkıntıydı.

devam ediyor.

Sezen Aksu klipi ile duyduğumuz hangi kızınızdı?

MK: Sevil'di. Sezen Aksu'nun " Vay " isimli şarkısına klip çekti. O klip o seneki hem Kral Tv'nin hem Hürriyet Altın Kelebek'in en iyi klip ödülünü aldı.

Tebrikler:) Çok gurur verici bir olay. Çocuklardan da şuraya bağlamak isterim. Gelecek nesile tavsiye ve öğütleriniz nelerdir? Düşüncelerinizi almak isteriz.

MK: Şimdi ki gençlere çok fazla tavsiye ve öğüt vermeye gerek yok esasında. Her şeyi çok iyi biliyor ve gözlemliyorlar ama biraz hazırcılar sadece. Bu da herhalde çağımızın getirdiği bir durum. Kendilerine şunu tavsiye ediyorum; ne yaparsa yapsınlar en iyisini yapmaya çalışsınlar. Kendilerine çok güvensinler. Kendilerini çok iyi yetiştirsinler. Sadece bilgisayar kullanmak değil okumak ve araştırmak hayatlarının bir parçası olmalı. Geçmişteki bazı kavramları öğrenmeleri, onların geleceği için çok iyi olacaktır.

Son olarakta Basiad Derneğimizle ilgili düşüncelerinizi alabilir miyiz?

MK: Basiad'ı kuranlardan Allah razı olsun. Bugüne kadar olan çalışmaları fena değil. Bundan sonra da umarım iyi olur ve daha aktif olur. Tarafsız dernek yapısında devam eder diye umuyorum. Dernekler biliyorsunuz sivil toplum kuruluşları olarak demokrasilerin olmazsa olmazıdır. Başında A,B,C görüşünden insanlar olabilir. Başına geçen insanların kendi görüşleri değil, derneğin görüşü olmalı. Bu duruş devam ettiği sürece Basiad'ın yolu açık başarıları da çok olur.

Bu güzel söyleşi için çok teşekkür ederiz.

MK: Rica ederim ben de teşekkür ederim.

MK: Borçta bu konuda en önemli etkenlerden biriydi. Tabii biliyorsunuz günümüzde her şey duygusal halde. Duygusal dan kastımda maddiyat, maddiyat, maddiyat. Yani şimdi amatör küme de bile insanlar artık para karşılığı top oynuyor. Profesyonel - kulüpte futbolcu, teknik direktör, aşçı, masör, bekçi, malzemeci vb. görevliler ne için geliyor, maddi karşılığı alabilmek için tabii ki. Siz o maddi karşılığı vaktinde ve saatinde yerine getiremediğinizde başarı ihtimali uzaklaşıyor. Sözünüzü bir defa erteleyebilirsiniz. Hatırlıyın biriyse ikinci kere belki erteleyebilirsiniz. Ama üçüncü defa olduğu zaman deforme olursunuz. Maddiyat çok önemli. O aksamanın olmaması gerekiyor. Birileri tarafından rahatsızlık verilmeyecek bir kulüp yapısının oluşturulması gerekiyor.

Biraz hobilerinizden bahsedelim. Her hafta top oynadığınızı biliyorum. Onun dışında kendinize zaman ayırdığınız neleriniz var?

MK: Valla ben çok fazla hobileri olan bir insan değilim. İşim ve ailem birinci önceliğim. Onlarla birlikte vakit geçirmek en çok keyif aldığım zamanlardır. Onlarla beraber hafta da bir gün yemeğe çıkarım. 1987 Ocağında evlendim 2 kızım bir oğlum var. Sevil, Seçil ve Kazım Kaynak. Büyük kızım Sabancı Üniversitesi Görsel Sanatlar Bölümü'nü bitirdi. Amerika'da San Francisco'da moda ve tasarım üzerine master yapıyor. Seçil, Koç Üniversitesi Hukuk Fakültesi'ni bitirdi. İstanbul'da bir hukuk bürosunda avukatlığa başladı 6 aydır avukat. Oğlum Kazım ise Koç Üniversitesi İşletme Bölümü 2. sınıfa

GESİFED YÖNETİM KURULU BASİAD'I ZİYARET ETTİ

GESİFED Yönetim Kurulu BASİAD'ı ziyaret etti. Bu ziyarete GESİFED Yönetim Kurulu Başkanı Gültekin Okay Salgar, Desiad Başkanı Ahmet Yavuzçehre , Degiad Başkanı Melek Sözkese, Gesifed Başkan Yrd. Aysun Nalbant, Gesifed Saymanı YMM. İzzet Özer, GESİFED Yön. Kur Üyesi Orçun Alptekin, GESİFED Yön. Kur Üyesi Sedat Doğa, GESİFED Genel Sekreteri Elif Zora , Soroptomistler Başkanı Özlem Köseoğlu ve Gekad Başkanı Ayşe Merih Balkanay katıldılar. BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU, Başkan Yardımcısı Fedai KUNDAK, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin TOPOĞLU, M.Uğur ÇOBAN, Raziye AFYON ÇETİNDİAÇ, Murat Tahir ALTINDAÇ, ve Ahmet ZEYBEK bu ziyarette ev sahipliği yaptılar.

BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU misafirlere hoş geldiniz dedikten sonra BASİAD faaliyetleri ve BABADAĞ'ın sosyal yapısı, Ekonomisi ve ticaret kültürü ile ilgili bilgiler verdi BASİAD'ın bu kültürü yaşatmak ve gelecek nesiller aktarmak için çaba sarf ettiğini ifade ederek sözü kendilerini tanıtmaları için Yönetim Kurulu Üyelerine bıraktı.

BASİAD Yönetim Kurulu Üyelerinin kendilerini tanıtmasından sonra söz alan GESİFED Başkanı Gültekin Okay SALGAR, Açık adı Güney Ege sanayiciler ve İş Adamları Derneği olan GESİFED'in 29 Şubat 2012 tarihinde Denizli, Aydın ve Muğla illerindeki ortak ilke ve hedefleri benimseyen düşünce ve hareket birliği sağlayan İş insanları derneklerini aynı çatı altında toplamak amacı ile kurulduğunu halen DEĞİAD, DESİAD, BESİAD (Bodrum Esnaf, Sanayici ve Esnaf İşadamları Derneği), Denizli Soroptimist Kulübü (İş ve meslek kadınları Derneği), GİKAD (Girişimci Kadınların Desteklenmesi Derneği)'nin katılımı ile kurulduğunu, AGİKAD (Aydın Girişimci Kadınlar Derneği) ve TUSİAD'ın katılımı ile güçlendiğini belirtti, Federasyonun faaliyetleri ile ilgili bilgiler verdi, BASİAD'ı da aralarında görmek istediklerini belirtti. BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU, GESİFED Yönetim Kurulu Üyelerinin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti belirterek Teklifi Derek Yetkili Kurullarında değerlendireceklerini ifade etti.



BASİAD PAÜ REKTÖRÜ HÜSEYİN BAĞCI'YI ZİYARET ETTİ

BASİAD Yönetim Kurulu Pamukkale Üniversitesi Rektörü Prof. Dr Hüseyin Bağcı'yı makamında ziyaret etti. Ziyarete Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu, Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Fedai Kundak, Yönetim Kurulu Üyeleri Hüseyin Olgaç, Zafer Ersin Topoğlu ile Osman Uğurlu, Ahmet Ertuğrul, Doğan Değirmenci ve Aynur İnci katıldılar. Başkan Selim Kasapoğlu Yönetim Kurulu üyelerini tanıtarak BASİAD ile ilgili bilgiler verdi, Basiad etkinliklerini anlattı.



Babadağ'ın ekonomik ve sosyal durumuna değinerek, dokumacılığın geldiği noktada Babadağ için bir şeyler yapılması gerektiği düşüncesi ile bir çıkış yolu olacağı inancı ile Basiad'ın yapılmasına öncülük ettiği Anadolu Öğretmen lisesi, BASİAD Pansiyonu, Babadağ Geriatri Merkezinin inşaatının tamamlanmak üzere olduğu bilgisini vererek merkezin Geriatri hizmetleri ile ilgili desteklerini istedi. PAÜ Rektörü Prof.Dr. Hüseyin Bağcı ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade ettikten sonra Pamukkale Üniversitesi olarak Geriatri Merkezi çalışmaları ile ilgili protokolu hazırladıklarını biraz sonra imzalayacaklarını ifade etti o sırada ziyarete gelen Denizli milletvekili hemşerimiz Mehmet Yüksel de protokolün imza aşamısında hazır bulundu. Başkan Kasapoğlu Rektör Prof. Dr. Hüseyin Bağcı'nın derneğimiz ve Babadağ ilgi destekleri için teşekkür etmesi ile ziyaret sona erdi.





Sabanoglu[®]
Entegre Et San.Tic.Ltd.Şti. 1938

İçinde güven var



GERİATRİ MERKEZİ'NİN YAPIMINDA SON AŞAMAYA GELİNDİ



Yapımı son aşamasına gelen Ekim ayı sonlarına doğru Mütcaahhit Firmadan teslim alınacak olan BABADAĞ GERİATRİ MERKEZİ ülkemizde hizmet veren modern hizmet birimlerinin biri olacaktır.

Yapımında büyük emekleri geçen başta Eski Aile ve Sosyal Politikalar Bakanımız, Sayın Selma Aliye KAVAF, başından sonuna kadar bir fill yakından ilgilenen Sayın Milletvekilimiz Mehmet YÜKSEL ve önceki dönem Basiad Başkanımız Sayın Hüseyin MEMİŞOĞLU'nun üstün gayretleriyle ilçemize kazandırılmıştır.

Bizlerde Babadağ Belediyesi olarak burada istihdam edilecek olan personelin ilçemiz içerisinde olması dikkate alınarak Eğitim merkezi ile birlikte başta Hasta Bakıcılığı Kursu olmak üzere değişik eğitimler düzenledik. Bu kurslarda belge almay hak edenlere burada çalışmaları için öncelik tanınacaktır. Bu merkezde yaşlılık hastalıkları ile ilgili olarak başta Diyaliz, Alzheimer. Fizyoterapi dalında hizmetler verilecektir. Tıbbi ve Sosyal bakımdan iyi donanıma sahip olacak merkezi an modern 36 m2 lik 60 odası ve 60 adet yatak kapasitesi bulunmaktadır. İlçemize çok büyük katkısının olacağını inandığım Geriatri Merkezimizin 2015 Kasım veya Aralık aylarında hizmet vermeye başlaması düşünülmektedir.

Ülkemize ve Babadağ'ımıza hayırlı olmasını dilerim.

Salim DEMİREZEN
Babadağ Belediye Başkanı



BASİAD YÖNETİM KURULU EMNİYET MÜDÜRÜ HÜSEYİN NAMAL'I MAKAMINDA ZİYARET ETTİ

Ziyarete Basiad Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu, Başkan Yardımcıları Fedai Kundak, Şeref Arpacı, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin Topoğlu, Murat Tahir Altındağ, Ahmet Zeybek, Osman Uğurlu, A. Ertuğrul katıldılar. Başkan Kasapoğlu Emniyet Müdürü Sayın Hüseyin Namal'a hoş geldiniz diyerek görevinde başarılar diledi. Basiad, Basiad faaliyetleri ve Basiad üyeleri ve Babadağ'ın sosyal, kültürel ve ekonomik yapısı ile ilgili bilgiler verdi. Babadağ Ticaret Kültüründen, Babadağ Ticaret Kültürünü gelecek kuşaklara aktarmak amacı ile hazırlanmış olan "ADI KONMAYAN ORTAKLIK" hakkında bilgi vererek, belgeselin cd'sini hediye etti. Basiad üyelerinin toplam ihracatının 6,5 milyar doları aşğını, bu bakımdan Basiad'ın Tüsiad ve Müsiad'tan sonra Türkiye sıralamasında Sivil Toplum Kuruluşları arasında üçüncü sırada yer aldığını, bu rakamın toplam Türkiye ihracatı içinde önemli bir yeri olduğunu belirterek, kendilerini Basiad etkinliklerinde aralarında görmekten mutlu olacaklarını ifade etti. Ziyarete katılan Basiad Yönetim Kurulu Üyelerin sıra ile kendilerini tanıtırıp yaptıkları işlerle ilgili bilgiler verdiler. Emniyet Müdürü Sayın Hüseyin Namal kısaca kendini tanıtarak önceki görevlerini ve görev yerlerini anlattı. Denizli'nin ve Denizli insanının sıcakkanlılığından, gösterilen ilgiden etkilendiğini belirtti. **BASİAD** Yönetim Kurulunun ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade ederek Emniyet Müdürlüğü çalışmaları ile ilgili bilgiler verdi. Yönetim Kurulu üyelerine herhangi bir sorun ve önerileri olup olmadığını sordu varsa bildirmelerinden memnun olacağını, Emniyet Müdürlüğü olarak üzerlerine düşen konularda yardımcı olacaklarını ifade etti. Sıcak, samimi bir ortamda geçen ziyaretin sonunda, Basiad Başkanı Selim Kasapoğlu tekrar görüşme temennisi ile başarılı ve huzurlu çalışmalar diledi. ■

BASİAD YÖNETİM KURULU ÜYEMİZ ZAFER GÖKŞİN'İ ZİYARET ETTİ

Gökşin Kimya'da gerçekleştirilen ziyarete yönetim kurulu başkanı Selim Kasapoğlu, yönetim kurulu üyeleri Zafer Ersin Topoğlu, Hüseyin Olgaç katıldılar.



EMNİYET MÜDÜRÜ SAYIN İHSAN NAMAL BASİAD'A İADE-İ ZİYARETTE BULUNDU

Emniyet Müdürü Sayın İhsan Namal BASİAD'ı ziyaret etti. Bu ziyarette Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fedai Kundak, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin Topoğlu, Doğan Değirmenci ve Osman Uğurlu ev sahipliği yaptılar. BASİAD Başkanı Selim Kasapoğlu, Emniyet Müdürü Sayın İhsan Namal'ı aralarında görmekten duyduğu memnuniyeti ifade ettikten sonra BASİAD'ın etkinlikleri, Babadağ'ın coğrafi yapısı ile sosyo-ekonomik durumu ile ilgili bilgiler verdi, ardından sözü kendilerini tanıtmaları için BASİAD Yönetim Kurulu Üyelerine verdi, onlarda kendilerini tanıtarak firmaları ile ilgili bilgiler verdiler. Emniyet Müdürü sayın İhsan Namal'da Denizli'deki çalışmaları, Denizli ve Denizli halkının yapısı ve kendilerinin burada yaşamaktan duydukları memnuniyeti ifade ettikten sonra karşılıklı konuşmalar ve sohbet yapıldı sohbet esnasında Organize Sanayi Bölgesi'nin kuruluşu, fabrikaların yerleşimi ve çalışma koşulları ile tekstilde üretim safhasından pazarlama ve satış safhasına kadar olan çalışma şartları, sosyal hayattaki gelişmeler ile bunların yansımaları üzerinde çok yönlü konuşmalar yapıldı. Samimi bir sohbet ortamında yapılan görüşmeler Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından dikkatle takip edildi. Konuşmalardan sonra Emniyet Müdürü Sayın İhsan Namal BASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile bir arada olmaktan duyduğu memnuniyeti ifade ederek BASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile vedalaşarak ayrıldı.



BASİAD 29



VERGİ DAİRESİ BAŞKANI SAYIN EVCİ VE BERABERİNDEKİLER BASİAD'ı ZİYARET ETTİ

Vergi Dairesi Başkanı Sayın Zafer Evcî, beraberindeki Vergi Dairesi Heyeti 26.Vergi Haftası Etkinlikleri çerçevesinde BASİAD'ı (Babadağlı Sanayici ve İş Adamları Derneğini) ziyaret etti.

Bu ziyarette BASİAD Yönetim Kurulu Başkan vekili Selim KASAPOĞLU, Yönetim Kurulu Üyeleri M. Uğur ÇOBAN, Raziye AFYON ÇETİNDİAĞ, Zafer Ersin TOPOĞLU, Murat Tahir ALTINDAĞ, Meral TIKIROĞLU, Ahmet ZEYBEK, Osman UĞURLU, Doğan DEĞİRMENCİ ev sahipliği yaptılar.

BASİAD Yönetim Kurulu üyelerinin kendilerini tanıtmalarından sonra Başkan vekili Selim KASAPOĞLU BASİAD faaliyetleri, BASİAD üyelerinin ekonomiye olan katkıları ile BABADAĞ'ın ekonomik geçmişi ve sosyal yapısı ile ilgili bilgiler verdi. Vergi Dairesi Başkanı Sayın Evcî Vergi haftası ile ilgili olarak "Vergi Bilincinin yerleştirilmesi için Sivil toplum örgütlerinin katkısına ve önemine inandıklarını dile getirdi, sözlerine devamla Vergilerin tasarruflu

olarak halkın ihtiyaçlarının giderilmesinde kullanıldığının da halka anlatılmasının bu etkinliğin hedefleri arasında olduğunu" ifade etti. Vergi ile ilgili merak edilen konulardaki soruların cevaplandırıldığı karşılıklı sohbetten sonra Vergi Dairesi Başkanı Sayın Zafer Evcî vergi dairesi çalışmaları ile ilgili bilgiler verdi, amaçlarının daha kaliteli hizmet vermek olduğunu Vergi Haftası etkinlikleri çerçevesinde gerçekleştirilen bu ziyaretlerinin amacının vergi bilincinin oluşturulması, vergi dairesi ile mükellefler arasındaki diyalogun geliştirilmesi olduğunu ifade etti. Bu ziyaretin çok yararlı olduğunu BASİAD ziyaretinde gördüğü ilgiden duyduğu memnuniyeti sözlerine ekledi. BASİAD Yönetim Kurulu Başkan vekili Selim KASAPOĞLU 'nun Vergi Dairesi Heyetinin ziyaretinden duyduğu memnuniyeti ifade eden konuşmasının ardından Vergi Dairesi Heyetinin ziyareti sona erdi.

BASİAD YÖNETİM KURULU BABADAĞ KAYMAKAMLIĞI'NI ZİYARET ETTİ

BASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri Babadağ Kaymakamı Sayın Nebi ÇANGA'yı makamında ziyaret etti.

BASİAD Yönetim Kurulu Başkanlığına seçilen Selim KASAPOĞLU ve yeniden oluşan Yönetim Kurulu Üyeleri birlikte Babadağ Kaymakamı Sayın Nebi ÇANGA'ya tanışma ziyareti gerçekleştirdiler. Bu ziyarete Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU, Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Şeref ARPACI, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin TOPOĞLU, Hüseyin OLGAC, Murat Tahir ALTINDAĞ, Ahmet ZEYBEK ve Doğan DEĞİRMENCI katıldılar.

BASİAD Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU BASİAD yönetimindeki son değişiklikler ile ilgili bilgiler verdikten sonra sözü kendilerini tanıtmaları için Yönetim Kurulu Üyelerine bıraktı. Yönetim Kurulu Üyeleri kendilerini tanıttılar.

Kaymakam Nebi ÇANGA ziyaretten duyduğu memnuniyeti ifade ederek Babadağ'da yapılmakta olan çalışmalarla ilgili bilgiler verdi, Babadağ Geriatri Merkezi inşaatının hızla ilerlediğini birkaç aya kadar kaba inşaatının tamamlanacağını ifade etti.

Babadağ'a kazandırmak istedikleri "Sakin Kent" projesi ile ilgili bilgi verdi. Basiad Yönetim Kurulu Üyelerinin çok ilgi duydukları proje üzerinde bir süre bilgi alışverişinde bulunulduktan sonra Basiad Başkanı Selim KASAPOĞLU'na başarılar diledi. Başkan KASAPOĞLU'nun Kaymakam sayın Nebi ÇANGA'yı BASİAD etkinliklerinde aralarında görmek istediklerin belirtmesi ile ziyaret sona erdi.



BASİAD YÖNETİM KURULU BİR KASABADA KURULAN İLK TİCARET ODASI OLAN BABADAĞ TİCARET ODASI'NI ZİYARET ETTİ



Babadağlı Sanayici ve İş Adamları Derneği (BASİAD) Yönetim Kurulu Babadağ Ticaret Odası'nı ziyaret etti.

Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu'nun görevi devir almasının ardından yeniden şekillenen BASİAD Yönetim Kurulu Babadağ ticaret Odasına ziyaret gerçekleştirdi. Babadağ Ticaret Odası Başkanı Asım Aktepe ve Ticaret Odası Meclis Üyeleri ziyaretçilerini kapıda karşıladı. Bu ziyarete Yönetim Kurulu Başkanı Selim Kasapoğlu, Yönetim Kurulu Başkan yardımcısı Şeref Arpacı, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin Topoğlu, Hüseyin Olgaç, Murat Tahir Altındağ, Ahmet Zeybek, Doğan Değirmenci katıldılar. Basiad Başkanı Selim Kasapoğlu Basiad'n faaliyetleri tasarladıkları projeler ve Babadağ'ın gelişmesi için neler yapılabileceğini araştırdıkları bilgisini verdi. Daha sonra sözü kendilerini tanıtmaları için Yönetim Kurulu Üyelerine verdi Basiad Yönetim Kurulu Üyeleri kendilerini tanıttılar, firmaları ile ilgili bilgiler verdiler. Misafirlerin kendilerini tanıtmalarından sonra söz alan Babadağ Ticaret Odası Başkanı Asım Aktepe ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirdi, kendisini tanıtarak Babadağ Ticaret Odası faaliyetleri ve Babadağ Ticaret Odasının tarihçesi ile ilgili bilgiler verdi. Babadağ Ticaret Odası'nın bir çok ilde henüz Ticaret Odası yok iken 14.11.1928 senesinde kurulduğunu bunun bir kasabada kurulan ilk Ticaret Odası olması bakımından büyük bir önem arz ettiğini, Bu kuruluşun o günkü adının Kadıköy Tecim ve Endüstri Odası veya Tecim Evi başka bir kayda göre de Kadıköy Dokumacılar Birliği olduğunu sözlerine ekledi. Babadağ'ın ekonomik ve sosyal hayatı ile ilgili karşılıklı fikir alışverişinde bulunuldu, Babadağ'ın gelişmesi için yapılabilecekler konusunda görüşmelerden sonra ziyaret sona erdi.

CUMHURİYET BAŞSAVCISI SAYIN MUSTAFA YILDIRIM BASİAD'I ZİYARET ETTİ



Cumhuriyet Başsavcısı Sayın Mustafa YILDIRIM BASİAD'ı ziyaret etti.

Bu ziyarette Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU, Yöneyim Kurulu Başkan Yardımcısı Şeref ARPACI, Yönetim Kurulu Üyeleri Zafer Ersin TOPOĞLU, Murat Tahir ALTINDAĞ, Ahmet ERTUĞRUL, Ahmet ZEYBEK, ve Osman UĞURLU ev sahipliği yaptılar.

BASİAD Başkanı Selim KASAPOĞLU, Cumhuriyet Başsavcısı Sayın Mustafa YILDIRIM'ın ziyaretinden duydukları memnuniyeti ifade ettikten sonra BASİAD'ın etkinlikleri, Babadağ'ın arazi yapısı sosyal ekonomik hayatı ile ilgili bilgilendirme yaptı, ardından sözü kendilerini tanıtmaları için BASİAD Yönetim Kurulu üyelerine verdi, onlarda kendilerini tanıtarak firmaları ile ilgili bilgiler verdiler.

Tekstilin üretim safhasından pazarlama ve satış safhasına kadar olan gelişmeler, tekstilin geleceği konularında ve iş hayatındaki mevzuat değişiklikleri ile bunların yansımaları üzerinde çok yönlü konuşmalar yapıldı.

Samimi bir sohbet ortamında yapılan görüşmeler Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından dikkatle takip edildi.

Konuşmalardan sonra Cumhuriyet Başsavcısı sayın Mustafa YILDIRIM, BASİAD Yönetim Kurulu Üyeleri ile bir arada olmaktan duyduğu memnuniyeti ifade ederek BASİAD 'tan ayrıldı.



ADALI TEKNİK

TESİSAT MALZ. PAZ. A.Ş.

Firmamız ADALI TEKNİK 2014 yılı itibariyle Denizli ili ve çevre illerde siz değerli müşterilerine hizmet vermeye başlamış bulunmaktadır. İstanbul da 2000 yılından bu yana aynı sektörde faaliyet gösteren kardeş firmamız EFE TEKNİK ' ten aldığı güç deneyim ve bilgi birikimini sizlere daha iyi hizmet verebilmek için kullanmaktadır. Fabrika & endüstriyel tesislerin buhar ve mekanik tesisat ürünleri üzerine satışını yaptığımız ürünlerin alımında firmamızı göz önünde bulundurmanızı temenni eder bu vesile ile iyi çalışmalar dileriz.

ÜRÜNLERİMİZ



YANGIN TESİSATI ÜRÜNLERİ SATIŞINI YAPMAKTAYIZ



Adres: Saraylar Mh. 1.San. Sitesi 164 Sok. No:37 Merkezefendi/DENİZLİ

Tel: 0 258 211 12 13 Fax: 0 258 261 57 31

adaliteknik@gmail.com www.adaliteknik.com



NEDİR BU DİKKAT EKSİKLİĞİ HİPERAKTİVİTE BOZUKLUĞU?

Yrd. Doç. Dr. Önder ÖZTÜRK
Pamukkale Üniversitesi Tıp Fakültesi
Çocuk ve Ergen Psikiyatri Anabilim Dalı



Değerli okuyucular,

Çocukluk ve ergenlik dönemi önemli hastalıklarından birisi de dikkat eksikliği Hiperaktivite bozukluğudur. Dünyada görülme sıklığı yaklaşık 20 çocukta 1 gibi bir sıklıkta iken ülkemizde yapılan çalışmalarda yaklaşık 10 çocukta bir görüldüğü bildirilmektedir. Aynı zamanda erkek çocuklarında kızlara göre daha sık görülen bu hastalığın meydana geliş sebeplerine bakıldığında en önemli yeri kalıtımın tuttuğu görülmektedir. Anne ve babadan geçen genlerin beyin anne karnındaki erken gelişimsel evrelerindeki etkileriyle başladığı düşünülmektedir. Bunun dışında hamilelikte sigara içimi yada tütüne maruz kalınması, kurşun zehirlenmesi, düşük doğum ağırlığı ve başka doğum öncesi ve doğum esnasındaki sorunlarında bu hastalığın meydana gelmesinde etkilerinin olabileceği düşünülmektedir. Çocuğun hayatında başta okul alanı olmak üzere, arkadaş ilişkilerinde, anne baba ilişkilerinde ve hayatın hemen tüm alanında sorunlar yaşamasına neden olan bir hastalıktır. Bu hastalıkta şikayetler 3 ana grupta toplanır:

1) Dikkatsizlikle ilgili belirtiler; bu çocukların dikkatini bir alana toplayamama ve sürdürmemeye şikayetleri olur. Örneğin ödev yaparken çabuk sıkılma ve sık ara verme, ders dinlerken dalıp gitme, dışarı bakma gibi. Öğretmenler bu çocuklar için "kendisi burada ama aklı başka yerde" derler. Dalgınlık söylenen şeyi tekrar ettirme, kendisinden istediğimiz şeyi tekrar sorma yanlış getirme gene sık görülmektedir. Unutkandırılar eşyalar sık kaybolur. Sakarlıkları ve dağınılıkları göze çarpar. Öğrendiklerini çabuk unuturlar tek başlarına ödevler baştan savma ve bol yanlışlı olur. Sınavlarda ilk soruların dışında hep dikkat hataları olur. Her şeyi defalarca söylerler.

2) Aşırı hareketlilikle ilgili şikayetler: sürekli hareket halindedirler, kıpır kıpır, elleri dursa ayakları durmaz. Her yerden ve her şeyden çabuk sıkılırlar. Çok konuşurlar. Bir tek televizyon, bilgisayar ve telefon bu çocukları oylar. Bunun dışında her işleri yarım kalır, tamamlayamazlar. Sık sık düşer, çarpar, tehlike atlatırlar. Yürümeyi bilmez, hep koşarlar tırmanırlar, olmadık yerlerde gezerler. Gözleri karadır, pek korkmazlar. Kurallarla ilgili sürekli sorun yaşarlar. Misafirlikte sürekli evi karıştırma nedeniyle aile dışarı gitmek istemez.

3) Sonunu düşünmeden davranmakla ilgili şikayetler: Bu çocukların sonun düşünmeden ani çıkışları ve tez canlı davranışları çok olur. Çabuk öfkelenirler ama öfkeleri hemen geçer, saman alevi gibidir. Sürekli özür diler ama bir türlü verdiği sözü tutamazlar. Sabırsızdırlar. Söz keser araya girerler. Bekleyemezler. Tutturmaları olur.

Hastalarda, tanı için bu sayılan şikayetlerin tümünün olması gerekli değildir. Kaldı ki bu hastalığın çeşitleri vardır. Dikkatsizlik çeşidinde sadece dikkatle ilgili şikayetler olur ve bu çocuklar normal hareketli yada bazen aşırı durgun olurlar. Hiperaktif çeşidinde sadece çok hareketlilikle ve sonunu düşünmeden yapılan davranışlarla ilgili şikayetler olur ama dikkat sorunu yaşamazlar. Ayakta koşarak kitap okuyabilirler mesela. Genelde sık gördüğümüz üçüncü çeşit ise hem hareketli hem dikkatsiz çeşittir ki bu durumda yukarıda sayılan tüm alanlarda belli düzeyde şikayetler vardır. Burada önemli bir konu bu şikayetlerin çocuğun bilerek, haylazlığından yada tembelliğinden yaptığı şikayetler değildir. Bu durum çocuğun elinde olmayan sebeplerle ortaya çıkar ve bu çocuklar isteseler de dikkatlerini toparlayamazlar; isteseler de hareket etmeden duramazlar; isteseler de kurallara uzun süre uyamazlar. Bu nedenle kızmak, bağırıp çağırmak yada sıkça yapılan yanlışlıklardan dövmek kesinlikle çözüm olmadığı gibi sorunu artıran, başka problemlerin ortaya çıkmasına sebep olan çok tehlikeli davranışlardır. Hastalığın tedavisinde mutlaka ilaç kullanmak gerekmektedir. İlacın dışında kanıtlanmış ilaç kadar etkili bir tedavi yöntemi yoktur. İlaç ile tedavide sonuçlar yüz güldürücüdür. Yukarıda saydığımız her alanla ilgili şikayetlerde belirgin iyileşme beklenir. İlaçlar bağımlılık yapmaz. Tedavi edilmediğinde çocuklarda başarısızlık, okuldan soğuma, okuldan kaçmalar, kendine olan saygısını yitirme, depresyon, olumsuz davranış ve alışkanlıklar edinme, madde bağımlılığı gibi kötü alışkanlıklar, izinsiz araba kaçırma, trafik kazaları gibi üzücü sonuçlar olabilir. Bu nedenle tedavi çok önemli ve gereklidir. Burada önemli olan konu, bu işin uzmanı çocuk psikiyatrisi hekimleridir. Bu nedenle değerlendirme, tanı ve tedavi mutlaka çocuk psikiyatri hekimlerince yapılmalıdır. Bu alanda 5 öğretim üyesi 1 uzman ve 10 asistan hekimimizle yeni kurulan Pamukkale Üniversitemiz Tıp Fakültesi Psikiyatri Hastanesinde hem poliklinik hem yataklı servis hizmetimizle Denizli ve çevresi illerdeki 0-18 yaş aralığında olan çocuk ve gençlerimize hizmet sunmaktayız. Tüm okuyuculara sağlık ve esenlikler dilerim...

İSTANBUL BABADAĞLILAR DAYANIŞMA DERNEĞİ'NİN GELENEKSEL İFTAR YEMEĞİ



TULUM

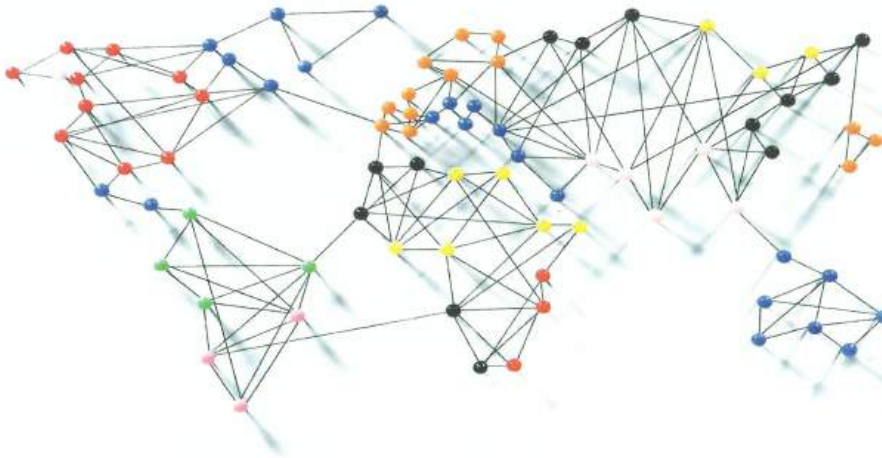
Herkese merhaba!

İstanbul'da yaz sıcaklarını geride bırakırken, Ramazan bayramına çoktan hoşça kal dedik. Aslında Denizli ve İstanbul'u karşılaştırmak gerekirse yazın Allah yardım etti ve İstanbul'da kavurucu sıcaklar oruç ayında pek uğramadı fakat bayramdan sonra yaz sonuna kadar hepimizi zorlayan sıcaklar yaşadık. Şimdi ise Kurban Bayramı'na hazırlanıyoruz, okullar açılmadan yapılacak keşkeğe gitme arzusu taşıyoruz. Bu zamanlar Yadan Çayı'nın orada olsam ya da Babadağ'ın en zirvesinde akşam mangal yaksam veyahut dostlarla muhabbetleri Pamukkale semalarına doğru bir balkonda çay yudumlarken yapsam istiyordum. Fakat biz İstanbul'daki Babadağlılar, dayanışmamızı burada, İstanbul'da, sürdürüyoruz. Bu seneki geleneksel iftar yemeğimizi Hıdiv Kasrı'nda yaptık. Çeşitli hikayelerin paylaşıldığı, geçen sene olduğu gibi bu sene de hemşehrimiz Nurettin YÜKSEL'in şarkıları ile canlanan geceyi boğaza nazır bu tepede yapmak, geçmişte yolculuğa çıkaran bu atmosferde iftarımızı açmak mükemmeldi. Eski ve yeni dostlukların hatırlanmasına ortam oluşturan bu geceyi düzenleyen başta İstanbul'daki Babadağlılar Dayanışma Derneği'nin başkanı Sn. Mehmet Tekin KOÇOĞLU'na ve yönetim kuruna teşekkür ederim. Bu gecede bizleri yalnız bırakmayan Denizli Milletvekilimiz Sn. Mehmet YÜKSEL'e, Babadağ Belediye Başkanı Sn. Salim DEMİREZEN'e ve Sn. Denizli Belediye başkanı Osman ZOLAN'a, ayrıca yanımızda olamayan fakat bize sevgi ve selamlarını yollayan büyüklerimize teşekkür ederiz. Seneye iftar yemeğimizde başka bir mekanda görüşmek dileğiyle. Sevgi ile, bizim ile kalın...





M. Uğur ÇOBAN
Yönetim Kurulu Üyesi



Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımları hangi mevzuat çerçevesinde düzenlenmektedir?

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımları, "2010/16 Sayılı Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine ilişkin Tebliğ" ile "2010/6 Sayılı Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine ilişkin Tebliğin Uygulama Usul ve Esasları" çerçevesinde düzenlenmektedir.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarının amacı nedir?

Bu destek programı, Türkiye'de yerleşik sınai ve/veya ticari faaliyet gösteren şirketler ile İşbirliği Kuruluşları üyelerinin ürünlerinin pazarlama ve tanıtımının yapılmasının sağlanması, bu çerçevede bu kuruluşlara ait

yurtdışında gerçekleştirilen tanıtım, marka tescil giderleri ile yurt dışında mal ticareti yapmak amacıyla açılan birimlerle ilgili giderlerinin belli oranlarda karşılanması amacı doğrultusunda yürütülmektedir.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarının kapsamı nedir?

Bu destek programının kapsamındaki desteklerden, Sınai ve Ticari Şirketler, Ticari Şirketler ve İşbirliği Kuruluşları;

- Yurtdışı Birim Bina Kira Giderleri
- Yurtdışı Tanıtım Faaliyetleri
- Yurtdışı Marka Tescil Faaliyetleri

desteklenmektedir.

Hangi şirketler "Sınai ve Ticari Şirket" ve "Ticari Şirket" olarak tanımlanmaktadır?

> **Sınai ve Ticari Şirket:** Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş, üretim faaliyetiyle iştigal eden ve kapasite raporu sahibi şirketler ile yazılım şirketleri, Dış Ticaret Sermaye Şirketleri (DTSS) ve Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ) "Sınai ve Ticari Şirket" olarak tanımlanmaktadır.

> **Ticari Şirket:** Türk Ticaret Kanunu hükümleri çerçevesinde kurulmuş, ticari faaliyette bulunan ve Türk Ticaret Kanu- nu'nun 136. maddesinde "anonim", "limited", "kolektif", "komandit" ve "kooperatif" şirketleri olarak tanımlanan şirketler "Ticari Şirket" olarak tanımlanmaktadır.

Hangi kuruluşlar "İşbirliği Kuruluşu" olarak tanımlanmaktadır?

Üyeleri için işbirliği faaliyeti gerçekleştiren;



İhracatçı Birlikleri,
İl "Ticaret ve Sanayi" / "Sanayi" Odaları,
Organize Sanayi Bölgeleri,
Sektörel Üretici Demekleri,
İmalatçıların kurduğu Demek-Birlik veya Kooperatifler
"İşbirliği Kuruluşları" olarak tanımlanmaktadır.

Şirket ve kuruluşların hangi birimleri "Yurtdışı Birim" olarak tanımlanmaktadır?

Yukarıda tanımı yapılan şirketler ve İşbirliği Kuruluşları tarafından yurtdışında açılan,
Mağazalar,
Depolar,
Ofisler,
Showroom'lar,
Reyonlar
"Yurtdışı Birim" tanımı kapsamında değerlendirilmektedir.



Hangi şirketler yurtdışı birim açabilirler?

Türkiye'de yerleşik ana şirket doğrudan yurtdışında birim açabilir.

Ana şirketin yurtdışında faaliyet gösteren şirketleri veya şubeleri de yurtdışı birim açabilirler. Ancak bu durumda Türkiye'deki ana şirket ile yurtdışındaki şirket arasında organik bağın bulunması gerekmektedir.

Hangi hallerde Türkiye'deki ana şirket ile yurtdışındaki şirket arasında organik bağ bulunduğuna hükmedilmektedir? Yurtdışı ortaklık oranları destek ödemelerinin belirlenmesine ne şekilde etki etmektedir?

Türkiye'deki ana şirket ile yurtdışındaki şirket arasında organik bağ olduğuna aşağıdaki durumlar söz konusu olduğunda hükmedilmektedir:

- Türkiye'deki şirketin tüzel kişilik olarak yurtdışındaki şirkete ortak olması;
- Türkiye'deki şirketin tüm ortaklarının yurtdışındaki şirkete ortak olması;

c) Türkiye'deki şirketin en az %51'ine sahip ortak veya ortaklarının, şirket adına yurtdışında şirket açmak için yetkilendirilmesi koşuluyla, yurtdışında açılan şirkete ortak olması;

d) Türkiye'deki şirketin halka açık olması durumunda, halka açıklık oranı düşüldükten sonra şirketin %51'ine sahip ortak ya da ortakların, şirket adına yurtdışında şirket açmak için yetkilendirilmesi koşuluyla, yurtdışında açılan şirkete ortak olması.

Destek ödemeleri, yurtdışı ortaklık oranına göre belirlenecektir.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında "Sınai ve Ticari Şirketlere" uygulanmakta olan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?

Sınai ve Ticari şirketler veya bu şirketlerle aralarında organik bağ bulunan ve yurtdışında faaliyet gösteren şirket veya şubeleri tarafından yurtdışında açılan birimlerine sağlanan (net) kira gider destekleri:

> Mağazalar için destek oranı %60 ve yıllık destek üst limiti 120.000 \$;

> Ofis, showroom, depo veya reyonlar için destek oranı %60 ve yıllık destek üst limiti 100.000 \$.

Söz konusu destekler her bir yurtdışı birim başına sağlanmaktadır.

Yurtdışı birimin reyon olması halinde, "kira veya komisyon" giderleri için destek söz konusudur.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında "Ticari Şirketlere" uygulanmakta olan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?

Ticari şirketler veya bu şirketlerle aralarında organik bağ bulunan ve yurtdışında faaliyet gösteren şirket veya şubeleri tarafından yurtdışında açılan birimlerine





sağlanan (net) kira gider destekleri:

> Mağazalar için destek oranı %50 ve yıllık destek üst limiti 100.000 \$;

> Ofis, showroom, depo veya reyonlar için destek oranı %50 ve yıllık destek üst limiti 75.000 \$. Söz konusu destekler *her bir yurtdışı birim* başına sağlanmaktadır. Yurtdışı birimin reyon olması halinde, "kira ve komisyon" giderleri için destek söz konusudur.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında "İşbirliği Kuruluşları"na sağlanan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?

İşbirliği Kuruluşlarına, sinai ve ticari şirketler için geçerli olan oran ve üst limitler uygulanmaktadır.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında şirketlere ve İşbirliği Kuruluşlarına sağlanan desteklerin süresi ne kadardır? Şirketler ve İşbirliği Kuruluşları, bina kira giderleri desteğinden en fazla 4 yıl süreyle yararlanabilirler.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında desteklenen yurtdışı birimlerin sayısı için bir sınırlama var mıdır?

Bu destek kapsamında sağlanan kira gider desteklerinden, her bir şirketin en fazla 15 yurtdışı birimi yararlanabilir.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında desteklenen yurtdışı birimlerde hangi ürünler pazarlanabilir?

Bu destekten yararlanan yurtdışı birimlerde, sadece Türkiye'de üretilen ürünler pazarlanabilir. Yabancı markalar için yurtiçinde fason olarak üretilen ürünlerin reklâm, tanıtım, pazarlama ve kira giderleri ise bu destek kapsamında değerlendirilmemektedir.

Yurtdışı Birim Bina Kira Giderlerinin Desteklenmesi kapsamında yurtdışı birimlerin destekten faydalanabilmesi için aranan başka şartlar söz konusu mudur?

Bir yurtdışı birimin bina kira gider desteklerinden yararlanabilmesi için;

- 1) Kiracı ile kiraya veren arasında organik bağın bulunmaması,
- 2) Kiralanan yerin konut olarak kullanılmaması (yurtdışı birimin ticari amaçla kullanıldığı hususunun kira kontratında açıkça belirtilmesi) gerekmektedir.

Yurtdışı Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında ne tür faaliyetlere destek sağlanmaktadır?

Bu destek programı kapsamında, şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarınca yurtdışına yönelik olarak gerçekleştirilen;

- Görsel ve yazılı tanıtım,
- Sponsorluk,
- Yurtdışı birimlerin internet sayfalarının tasarımı,
- Reklâm panoları,
- Yabancı dilde hazırlanmış firma katalogları,
- Broşürler,
- Eşantiyon ve tanıtım malzemeleri,
- Elektronik ortamda tanıtım sitelerine verilen reklâm giderleri desteklenmektedir.

Ancak, yurtdışına yönelik yayın yapan Türk televizyonları, gazeteleri ile yurtdışında Türkçe yayın yapan televizyonlar, gazeteler vb. basın yayın organlarına verilecek reklâmlara ilişkin harcamalar bu kapsamda desteklenmemektedir.



Yurtdışı Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında yurtdışı birimi bulunan şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarına uygulanmakta olan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?

Bu çerçevede, Türkiye'de üretilen ürünlerle ilgili olarak yurt- dışında gerçekleştirilen reklâm, tanıtım ve pazarlama giderleri için destek oranı %60 ve her bir ülke için yıllık destek üst limiti 150.000 \$'dır.

Yurtdışı Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında yurtdışı birimi bulunmayan şirketlere uygulanmakta olan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?

Bu çerçevede, şirketin yurtiçinde ve tanıtım yapacağı ülkede "marka tescil belgesi"ne sahip olması koşuluyla, Türkiye'de üretilen ürünlerle ilgili olarak yurtdışında gerçekleştirilen reklâm, tanıtım ve pazarlama giderleri için destek oranı %60 ve yıllık destek üst limiti 250.000 \$'dır.

Yurtdışı Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarına sağlanan desteğin süresi ne kadardır?

Yurtdışı birimi bulunan şirketler ve İşbirliği Kuruluşları, tanıtım faaliyetleri desteğinden en fazla 4 yıl süreyle yararlanabilirler.

Yurtdışı Marka Tescil Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında şirketlerin ne tür giderlerine destek sağlanmaktadır?

Bu kapsamda, şirketlerin yurtiçi marka tescil belgesine sahip oldukları markalarının;
a) Yurtdışında tescil ettirilmesine ilişkin marka/patent bürosu hizmet, danışmanlık giderleri, markanın o ülkede başka bir şirket adına tescil ettirilip ettirilmediğine ilişkin olarak yapılacak araştırma, inceleme vb. bütün zorunlu giderler,
b) Yurt dışında tescil ettirilmiş markalarının korunmasına ilişkin avukatlık vb. giderleri desteklenmektedir.

Yurtdışı Marka Tescil Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında şirketlere uygulanmakta olan destek oran ve üst limitleri ne kadardır?



Şirketlerin yurtiçi marka tescil belgesine sahip oldukları markalarının yurtdışında tescil ettirilmesi ve korunmasına yönelik giderleri için, destek oranı %50 ve yıllık destek üst limiti 50.000 \$'dır.

Yurtdışı Marka Tescil Faaliyetlerinin Desteklenmesi kapsamında şirketlere sağlanan desteğin süresi ne kadardır?

Şirketler, yurtdışı marka tescil faaliyetleri desteğinden en fazla 4 yıl süreyle yararlanabilirler.

Hedef Ülke Bazında İlave Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetleri desteği verilmekte midir?

Bu destek kapsamında, şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarının faaliyetlerinin sektörel bazda Ekonomi Bakanlığı- İhracat Genel Müdürlüğü tarafından belirlenen hedef ve öncelikli ülkelere yönelik olması durumunda, tüm destek oranları 10 puan artırılmaktadır.

Bu destek kapsamında İhracat Genel Müdürlüğü tarafından belirlenen hedef ve öncelikli ülkelerin listesi, Tebliğin Uygulama Usul ve Esasları EK-IO'da yer almaktadır.

Bölgesel Rekabet Edebilirlik Operasyonel Programı (BROP) Kapsamındaki tiler Bazında İlave Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetleri desteği verilmekte midir?



Merkezlerinin, Bölgesel Rekabet Edebilirlik Operasyonel Programı (BROP) kapsamındaki, coğrafi olarak kişi başına düşen milli geliri Türkiye ortalamasının %75'inin altında kalan ve 12 Düzey II Bölgesi'nde yer alan illerde bulunması durumunda, şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarının bu destek kapsamındaki faaliyetlerine uygulanmakta olan destek oranı 20 puana kadar artırılabilir.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarından yararlanabilmek için başvuru yapılması gereken mercii hangi kuruluştur?

> Şirketler, yurtdışı birim kira gideri ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri destekleri için üyesi oldukları İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne, Marka Tescil desteği için ise doğrudan Ekonomi Bakanlığı- İhracat Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunmalıdır.

> İşbirliği Kuruluşlarının, yurtdışı birim kira gideri ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri destekleri için doğrudan Ekonomi Bakanlığı- İhracat Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunmaları gerekmektedir.

Merkezlerinin, Bölgesel Rekabet Edebilirlik Operasyonel Programı (BROP) kapsamındaki, coğrafi olarak kişi başına düşen milli geliri Türkiye ortalamasının %75'inin altında

kalan ve 12 Düzey II Bölgesi'nde yer alan illerde bulunması durumunda, şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarının bu destek kapsamındaki faaliyetlerine uygulanmakta olan destek oranı 20 puana kadar artırılabilir.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarından yararlanabilmek için başvuru yapılması gereken mercii hangi kuruluştur?

> Şirketler, yurtdışı birim kira gideri ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri destekleri için üyesi oldukları İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne, Marka Tescil desteği için ise doğrudan Ekonomi Bakanlığı- İhracat Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunmalıdır.

> İşbirliği Kuruluşlarının, yurtdışı birim kira gideri ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri destekleri için doğrudan Ekonomi Bakanlığı- İhracat Genel Müdürlüğü'ne başvuruda bulunmaları gerekmektedir.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarından yararlanabilmek için başvuru yapılırken istenen belgeler nelerdir?

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarından yararlanabilmek başvuru sırasında ibraz edilmesi gereken belgeler, her bir destek türü için, Tebliğin Uygulama Usul ve Esasları Genelgesi EK-1, EK-2, EK-3, EK-4 ve EK-5'te listelenmiştir.

Yurtdışı Ödeme Belgeleri, ibraz edilmeden önce hangi kuruluş tarafından onaylanmalıdır?

Şirketler ve İşbirliği Kuruluşlarınca, bu desteklere konu yurtdışı ödeme belgeleri ile yurtdışında düzenlenen diğer belgeler, harcamanın gerçekleştirildiği ülkedeki Ticaret Müşavirliği/Ataşeliği'ne onaylatılmalıdır.

Yurtdışı Birim, Marka ve Tanıtım Faaliyetlerinin Desteklenmesine Yönelik Devlet Yardımlarından yararlanabilmek için yapılacak başvurularda süre kısıtlaması var mıdır?

> Yurtdışı ödeme belgeleri ve ilgili diğer yurtdışı belgeler, yurtdışı birim kira gider ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri için ödeme tarihinden itibaren en geç 6 ay, yurtdışı marka tescil faaliyetleri için en geç 18 ay içerisinde şirket tarafından ilgili Ticaret Müşavirliği / Ataşeliği'ne;

> Yurtiçi ödeme belgeleri ve ilgili diğer yurtiçi belgeler, yurtdışı birim kira gider ve yurtdışı tanıtım faaliyetleri için ödeme tarihinden itibaren en geç 6 ay, yurtdışı marka tescil faaliyetleri için en geç 18 ay içerisinde şirket tarafından üyesi olduğu İhracatçı Birliği Genel Sekreterliği'ne ibraz edilmelidir.

Kaynak: İTO



BÜYÜKLERİMİZ

OSMAN YASTIKÇI

Basiad'ın genel sekreteri sevgili Naci Hoşafıoğlu ile birlikte bizi babasının yanına küçük oğlu Serdar götürmüştü. Evine vardığımızda bizi oturduğu koltuktan ayağa kalkarak kapıda karşıladı.

Selamunaleyküm Osman Nuri Yastıkçı.

Aleykümselam Kemal Sağlam, Naci Hoşafıoğlu.

Nasılsın, sağlığın sıhhatin nasıl?

Şükür halimize, tabii tam sağlıklı olamasak da aklımız başımız yerinde.

Peki, seni ziyarete geldik.Sorularımıza başlayalım.

Tabii, buyurun.

Osman Nuri Yastıkçı kimdir?

Ben Osman Nuri Yastıkçı.1937 doğumluyum.Babam Arif Yastıkçı, annem Zahide Yastıkçı.Biz üç erkek, iki kız beş kardeşiz.

Aşağı Kıyı'daki Yastıkçı'larla bir akrabalığınız var mıdır?

Hayır, sadece soyadı benzerliğimiz var.

Bize biraz ailenizden bahsedebilir misin?

27 Mayıs 1960'da Hançarlı'lardan sevgili eşim Nurten ile evlendim.7 sene önce eşimi kaybettim.O'nunla beraber 47 güzel, mutlu ve huzurlu sene geçirdik.O tatlı dilli,yedirmeyi içirmeyi seven, çalışkan ve yapıcı bir kişiliğe sahipti.Bana pırıl pırıl üç erkek evlat verdi.Oğullarımın isimleri; Mustafa, Bülent, Serdar.Üçü de lise tahsillerini tamamlamış bir şekilde iş hayatlarına başladılar. 1952 yılında Yastıkçı Kollektif Şirketi'ni kurduk.Bugün ise oğlanlar bayrağı teslim aldılar,100'e yakın çalışanımızla imalat ve ihracat yapan bir firma haline geldik.

Oğullarımı evlendirdim, sayelerinde üç kız evladım oldu.Kızlarım Nesrin, Esra ve Elvan'dan ikiye torunum var.İsimleri sırasıyla Seylan, Ceylin, Osmancan, Bükre, Nehir ve Ceren.

Hayatınızda unutamadığınız acı günler oldu mu?

1970'li yıllarda evimiz yandı.Emin Arıkan'ın evinde kirada oturdum.Daha sonraki yıllarda Denizli'ye yerleştim.

Peki askerliği nerede yaptın?

Amasya'da yazıcı olarak yaptım.

Hayatında keşke şunu şöyle yapsaydım dediğin bir pişmanlığın oldu mu?

Hayır hayır.Aile ilişkilerimizde rahmetli eşimle daima dayanışma içindeydik.Hiç pişman olacağımız bir durum yaşamadık.Hep hayatımızı şükrederek geçirdik.Yeri geldi tencerede pişirdik kapağında yedik.Ne zaman sıkılsam daima O'nu yanımda destekçi gördüm.Onunla geçirdiğimiz güzel günleri hâlâ unutamıyorum, her zaman O'nu rahmetle anıyorum.Kabri pürnür olsun.



Bu kadar hayat tecrübenizle yeni iş kuracak olanlara ne tavsiye edersin?

Hesabı kitabı düzgün olsun. Daima dürüstlük ve ciddiyet tavsiye ederim.

Konuşmamız esnasında bir zamanlar okulda beraber olduğumuz bu sevgili dostumla karşılıklı bakışıyoruz. Bu sırada içinden geldiği gibi bir türkü söylemeye başlıyor;

"Denizin dibinde Hatçam demirden evler..."

...daha sonra; "Kadifeden kesesi, kahveden gelir sesi

Oturmuş kumar oynar, ciğerimin köşesi."

Gülüşüyoruz ... Sorularımıza devam ediyoruz.

Merhum İhsan Yastıkcı ağabeyimin vefatının ardından neler hissettin ve yaşadın?

Ağabeyim hiç aklımdan çıkmaz. Çok iyi bir iş adamıydı, elimden çok tuttu ve bana yardımcı oldu. Beş kardeşten bir Fethi Ağabeyim kaldı bir de ben ... İnsan bir büyüğünü, yakınıni kaybedince bir zaman unutamasa da acısına mecburen alışıyor, dünya dönmeye devam ediyor. Hayat be Kemalciğim. Hacı anam vardı, dedem Gaves Hacı Mustafa vardı hepsi yalan oldu.

Bu arada gelen çaylarımızı yudumlarken Hacı Osman Ağabeyim bize bir türkü daha mırıldanıyor;

"Üryan geldim gene üryan giderim,

Ölmemeğe elde fermanım mı var?

Azrail gelmiş de can talep eder,

Benim can vermeye dermanım mı var?"

Vedalaşırken ellerimizi tutuyor, yine beklerim gelin laflayalım, eski günlerimizi hatırlayalım diyor. Bizi asansöre geçirirken gözlerim yaşıyor ve Hacı Osman Ağabeyim bunu fark ediyor; Hayır ola Kemal Ağabey mahsunlaştın?

İçime son görüşmemiz olduğu mâlum olmuştu. Sevgili Osman Nuri Yastıkcı'yı 25 Ocak 2015 de kaybettik mekanı cennet olsun.

Kahpe felek değirmenin döndü mü?

Bağın bahçen sular ile doldu mu?

Ben yaparım sen yıkarsın bendimi.

Döne döne nöbette bize geldi mi?

İyi ki bu şekilde ziyaretine gidip gönlünü almışız. Yüce Rabbim evlatlarına uzun ömürler versin...

(Gavesler, Gavesoğulları: Osmanlı İmparatorluğu zamanında padişahların alım satım işlerini imparatorluk namına gören, itimat edilen kişilere verilen addır. Babadağ lehçesiyle Kavas adı Gaves olarak anılmaktadır. Üryan: Çıplak anlamına gelmektedir.)



İSTANBULDA'KI BABADAĞLILAR KÜLTÜR
VE DAYANIŞMA DERNEĞİ BAŞKANI



Betül (Kirazoğlu) Koçoğlu
Ahmet Koçoğlu (Mehmet)

(2010- Bursa, Çelikpalaş)

Siz kendinizi tanıtır mısınız?

1943 yılı Denizli Babadağ doğumluyum. Yakın çevremde Ahmet Koçoğlu olarak bilinirim .Babamın adı A.Rıza Koçoğlu (RIZA KOÇ),annemin adı Zeliha Koçoğlu dur. Okul hayatından bir müddet sonra Denizli'de yaptığım 4 aylık acemilik dönemimin sonunda 20 ay Ankara'da Genel Kurmay'da askerlik yaptım. Bu askerlik dönemi benim ufkumu açtı. Burada rahmetli Başbakan İSMET İNÖNÜ' yü ve Genelkurmay başkanı sonra Cumhurbaşkanı olan CEVDET SUNAY'ı görüp tanıdım. Askerliğim sırasında Babadağ' dan rahmetli büyükü Kirazoğlu'nun en küçük kızı Betül Kirazoğlu ile 08.1964 tarihinde nişanlandım. Askerlik sonrası da 10.10.1965 tarihinde de evlendik. Allah'a şükürler olsun 50 yıldır evliyiz. Bu evlilikten 3 kızım oldu. Büyük kızım Arzu İTÜ matematik mezunu olup matematik mühendisidir. 20 yıldır Avustralya' da Sidney'de yaşamaktadır. Ortaanca kızım Aslı, İTÜ okulu öğretmenidir. 1 çocuğu vardır. Küçük kızım Asel, İTÜ elektrik mezunu olup elektrik mühendisidir. 2 çocuğu vardır. Bu arada bu 3 kızım dan dünyalar tatlısı 3 kız torunum olmuş oldu. Hepsini de Allah nazarlardan saklasın. Cenabı Allah olmayanlara nasip etsin.

Babadağ'dan - Denizli'den neden ayrıldınız?

Babam dan duyduğuma göre devir ağalar devri. Yani ağa devri. Sen bilirsin ağa devri.Dokumacının dokuduğu malın

fiyatını hiçbir zaman dokumacının kendisi bilmiyor. Hep ağalar biliyor. Babam da bu malı ben dokuduysam malın fiyatını benim bilmem lazım diyor. Bu durum karşısında ağalar bu adam bize yaramaz deyip babamdan mal almıyor. Akın amca (Mehmet AKIN) babamın öz dayısı olur.Bir müddet onun vasıtası ile babam dokuduğu çarşafı satar. Sonun da ağalar uyanır. Ağalar ondanda mal almaz olur. Babam askerliğini İstanbul da yaptığı için İstanbula taşınmaktan başka çaresi kalmaz.İstanbula gelince babam sattığı evin parası ile bir dükkan alır 3 tezgah ile çarşaf dokumağa başlar Bu işte başarılı olur. Daha sonra işini büyütmeğe karar verir bu defa tezgah adedini arttırarak yığdırma havlu yani peşkir dokumağa başlar.65 sene öncesinde el tezgahları ile havlu dokumak bir meseledir.1951-1952 yılında ise Necip Kabataş ile Rıza Paşa hanında ortak yerli malı ve manifatura ticareti yaparlar.1953 yılında aklı imalatla olduğu için Dokur handa 1.5 motorlu tezgah ile havlu imalatına başlar.Diyeceksinizki neden 1.5.Zira yarım tezgah Cevdet Başoğlu (Başı Cevdet) ile ortak.Babam sonradan o hisseyi de alır. 2 tezgahı olur. Bu şekilde jakarlı havlu dokuma dönemi başlamış olur.Babam burada başı sıkıştıkça Babadağ'dan tanıdığı güvendiği Hastazade (Cemal Sağlık)dan akıl danışır.Kendilerine göre aralarında konuşur görüşürler.Bu arada benim okul hayatım başlamış olur.

Babadağ - Okul hayatınız ile anılarınız nelerdir?

Ben okul hayatımı İstanbul da tamamladım.İlk okuldan sonra Vefa lisesi orta ve lise kısmına devam ettim.

Babadağ ile bağlarınız - irtibatınız devam ediyor mu?

Babadağ ile bağlarım devam ediyor. Hem İstanbul'daki Babadadağlılar Derneği başkanı olup hem de Babadağ'dan irtibat kesmek olur mu. Kulakları çınlasın Allah uzun ömürler versin; H.Ahmet Kundak, en büyük halamın oğludur. Her halde bu isim Babadağ için yeter.



Rıza Koçoğlu (Havluculuğun piri makina başında - 1965 Dokurhan)

İş hayatınızı anlatır mısınız?

İş hayatıma gelince;

Okul hayatım boyunca yazları hep babama yardım ettim. Okul bittikten sonrada askere gidene kadar devamlı surette işin içinde oldum. Askerlik sonrası ise işi tamamen babamdan teslim aldım. 1979 yılı sonuna kadar 17 jakarlı dokuma makinası ile havlu imalatına devam ettik. Oldukça başarılı olduk. Gerek İstanbul da gerekse Anadolu'da bir çok müşterimiz oldu. O günün şartlarına göre sağ sol olayları yüzünden göze batar hale geldik. Babam ile görüşerek işi bırakmaya karar verdik. Biz işi bıraktıktan sonra 80 ihtilali olunca her yer süt liman oldu. Ne diyelim kısmet böyle imiş. Bu arada çok sevdiğimiz aile dostumuz benim nezdimde çok büyük bir ayrıcalığı olan Şükrü Bakkaloğlu'ndan bir ortaklık teklif aldım. Ve hiç düşünmeden kabul ettim. 1979 aralık ayında rahmetli büyük bacanağım Nazmi Kirazoğlu, ben ve Allah uzun ömürler versin Şükrü Bakkaloğlu ile 3 lü havlu çarşaf üzerine İstanbul Sultanhamam Rıza Paşa Hanın da Havlusan adı bir ortaklık başlamış oldu. Fakat Nazmi Kirazoğlu vefat ettiği için yerine oğlu Ayhan Kirazoğlu ile 1980 başında ortaklık başladı. Benim için Şükrü Bakkaloğlu ile ortaklık yapmak yukarıda bahsettiğim gibi bir ayrıcalıktı. Bu ortaklık 4 sene devam etti. Bu 4 sene iş hayatımın en mutlu zamanlarından biridir. O zamanlar havlu dendiği zaman akla Bursa gelirdi. Denizli daha emekleme devresinde idi. Şimdi ise Denizli havlu ve diğer tekstil ürünlerinin başkenti.



Betül (Kirazoğlu) Koçoğlu - Ahmet Koçoğlu (mehmet) - 1967 Yalova Termal



Hacı Zahide Arıkan, Zeliha Koçoğlu (annem), Ahmet Koçoğlu, Rıza Koçoğlu (babam), Şükrü Kirazoğlu (kayınpederim), Selcan Arıkan, Şadiye Koçoğlu (kız kardeşim), Betül koçoğlu (eşim), İsmet Kirazoğlu (kayınvalidem) - 1967 İstanbul Florya Atatürk Ormanı'nda piknik

Hemşerilerimiz ile iş ilişkileriniz var mıdır?

Yukarıda da bahsettiğim gibi hem dernek başkanı olup hem de hemşerilerimizle ilişkisizlik olurmu. Bu yüzden emekli olduktan sonra 2001 yılında 10 arkadaş İSTANBULDAKİ BABADAĞLILAR KÜLTÜR VE DAYANIŞMA DERNEĞİ'ni resmen kurduk. İlk 4 sene derneğin başkanlığını yaptım. Dört yıl sonunda başka arkadaşlara yer açılması için aday olmadım. Bu ilk başkanlık dönemimde yılda en az 2 defa sağ olsun eşimin katkı ve desteği ile kısa kısa seyahatlar düzenledik. Bu seyahatlar bizim ve derneğimiz için çok faydalı oldu. Hemşerilerimiz arasında daha güzel ilişkiler başladı. Bu gezilerimizde bizlere çok yardımcı olan Turan Atan ve eşi Muzaffer hanıma da teşekkür etmeden geçemeyeceğim. Başkanlık dönemim bittikten sonra hemşerilerimizin istekleri üzerine şu anda her ay en az 15 aile ile toplu yemek ve sohbetlerimiz devam etmektedir. 9 yıl sonunda tekrar istek üzerine başkan oldum. Şu anda dernek başkanıyım. Zaten bu görevi aldığımdaki en büyük amacım eski nesil ve yeni nesil hemşerilerimizi bir araya getirip kaynaştırmaktır. Bunda da oldukça başarılı olduk.



Rıza Koçoğlu



Ahmet Koçoğlu

Bulunduğunuz yörede iş aleminde hemşerilerimiz var mıdır? Ne iş yapıyorlar?

İş dünyasında; tekstil, inşaat, mühendislik ve daha birçok sektörde başarılı birçok hemşehrilerimiz vardır. Kendilerine bu arada başarılarının devamını dilerim.

Gençlere tavsiyeleriniz nelerdir?

Gençlere tavsiyem ilk önce eğitimlerini başarı ile tamamlamalarıdır. Daha sonra iş hayatına atılarak çalışkan, dürüst, başarılı, vatanına, milletine hayırlı birer birey olmalarıdır. Bu arada da memleketleri olan güzel Babadağ'ımızı da unutmasınlar.

BASİAD'ın faaliyetleri ile ilgili düşünceleriniz ve varsa önerileriniz nelerdir?

BASİAD ve başarılı iş adamları sayesinde Denizli'nin Türkiye'de adını duyurmuş büyük bir kuruluştur. Yapılan faaliyetler benim için çok olumlu olup hepsini de yakından takip etmekteyim. Burada çalışanları da candan kutluyorum.



Arka sıra: Kızım Aslı, Hanım Betül, Küçük torun inci (Asel'in kızı), Orta sıra: Büyük torun İpek (Asel'in kızı), küçük kızım Asel, benden öndeki ortanca torun, Gizem (Asli'nin kızı), Soydan Solmaz (Asel'in eşi)

Basiad Dergisi ile ilgili düşünceleriniz ve varsa önerileriniz nelerdir?

Basiad Dergisi gayet geniş kapsamlı, verimli ve gençlere ışık tutan bir dergidir. Eski günleri hatırlatan nostaljik fotoğrafların devamını ayrıca Denizli ve Babadağımıza turizm açısından katkı sağlayacak turistik tanıtım yazıları ve fotoğrafları da beklemekteyim.



Yıl: 1960, Soldan sağa
1-Zeliha Koçoğlu
2-A.Rıza Koçoğlu
3-Şadiye Koçoğlu
Öndeki: Müşerref Koçoğlu



Yıl: 1963 Cankurtaran, Soldan sağa: 1-Türkay Gülerçin 2- Osman Güdükoğlu 3- A.Rıza Koçoğlu 4-Şevket Kasaplar 5- M.Tekin Koçoğlu 6- Salih Gülerçin 7- M.Ali Tan (Not: Çocuklar isimlendirilmedi)

ITMA MILANO FUARI 1. PROGRAM 11-15 KASIM

1.GÜN 11.11.2015 DENİZLİ - MİLANO

06.00	Denizli Havalimanı Dış Hatlar Terminali'nde Mersa Turizm kontuarı önünde buluşma.
09.00	Atlas Global Hava Yolları'nın özel seferi ile Milano'ya hareket.
11.00	Milano'ya varış. Pasaport işlemleri ardından alanda bekleyen özel aracımız ile panoramik Milano şehir turu. Şehir turu sonrası otelimize transfer.
16.00	Otelimize varış ve odalara yerleşme. Ardından serbest zaman. Geceleme otelimizde.

2.GÜN 12.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

3.GÜN 13.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

4.GÜN 14.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

5.GÜN 15.11.2015 MİLANO-DENİZLİ

07.00	Sabah kahvaltısı ve odaların boşaltılması.
08.30	Valizlerimiz ile birlikte lobiye buluşmanın ardından KOSGEB desteklerinden yararlanacak firmalar ile belirtilen firma ziyareti yararlanmayacak firmalar fuar ziyaretine devam edecektir.
16.00	Ziyaretlerimizin ardından özel aracımız ile havalimanına transfer.
16.30	Havalimanında check in ve pasaport işlemleri.
19.00	Atlas Global Hava Yollarının özel seferi ile Denizli Havalimanı'na hareket.
22.45	Denizli'ye varış ve turumuzun sonu.

4★IDEA HOTEL MILANO BICOCCO

www.idealhotel.it

İki Kişilik odada kişi başı: 1450 Euro

Tek kişilik oda farkı: 400 Euro

3★MEC HOTEL MILANO

www.hotelmec-milano.it

İki Kişilik odada kişi başı: 1250 Euro

Tek kişilik oda farkı: 350 Euro

ITMA MILANO FUARI 2. PROGRAM 15-19 KASIM

1.GÜN 15.11.2015 DENİZLİ - MİLANO

07.00	Denizli Havalimanı Dış Hatlar Terminali'nde Mersa Turizm kontuarı önünde buluşma.
08.30	Türk Hava Hava Yolları İstanbul aktarmalı seferi ile Milano'ya hareket. Milano'ya varış. Pasaport işlemleri ardından alanda bekleyen özel aracımız ile panoramik Milano şehir turu. Şehir turu sonrası otelimize transfer.
11.00	Otelimize varış ve odalara yerleşme. Ardından serbest zaman. Geceleme otelimizde.
16.00	

2.GÜN 16.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

3.GÜN 17.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

4.GÜN 18.11.2015 MİLANO

08.00	Sabah kahvaltısı
08.30	Özel aracımız ile fuar alanına transfer.
10.00-18.00	Tam gün fuar ziyareti.
18.00	Özel aracımız ile otelimize geri dönüş. Geceleme otelimizde.

5.GÜN 19.11.2015 MİLANO-DENİZLİ

07.00	Sabah kahvaltısı ve odaların boşaltılması.
08.30	Valizlerimiz ile birlikte lobiye buluşmanın ardından KOSGEB desteklerinden yararlanacak firmalar ile belirtilen firma ziyareti yararlanmayacak firmalar fuar ziyaretine devam edecektir.
16.00	Ziyaretlerimizin ardından özel aracımız ile havalimanına transfer.
16.30	Havalimanında check in ve pasaport işlemleri.
19.00	Türk Hava Yollarının İstanbul aktarmalı seferi ile Denizli Havalimanı'na hareket.
22.45	Denizli'ye varış ve turumuzun sonu.

4★IDEA HOTEL MILANO BICOCCO

www.idealhotel.it

İki Kişilik odada kişi başı: 1450 Euro

Tek kişilik oda farkı: 400 Euro

3★MEC HOTEL MILANO

www.hotelmec-milano.it

İki Kişilik odada kişi başı: 1250 Euro

Tek kişilik oda farkı: 350 Euro

ÜCRETE DAHİL OLAN HİZMETLER

Atlas Global Hava Yolları ile Gidiş-Dönüş ekonomi Sınıfı Uçak Bileti / Havalimanı vergileri / Belirtilen 4 Yıldızlı Otelde oda Kahvaltısı Konaklama
Havalimanı / Otel / Havalimanı Transferleri / Fuar alanı / Otel / Fuar alanı Transferleri / Fuar Giriş Bileti / Deneyimli Rehberlik Hizmeti
ZORUNLU Seyahat Sigortası / Yurtdışı Çıkış Harcı / Seyahat Kiti / Seyahat güvence paketi / Otel şehir vergileri

ÜCRETE DAHİL OLMAYAN HİZMETLER

Kişisel harcamalar, oteldeki ekstralar / Şahsi Tercümanlık Hizmetleri / 20 Kg üstü ekstra bagaj
Belirtilen program dışında her türlü rezervasyon değişikliği / Vize ücreti ve servis bedeli 120 Euro



YIL: 1956,
Babadağ İlkokulu 5A sınıfı öğrencileri ve
öğretmen Süleyman Aydın.
(Başöğretmen Cengiz Ertekin ile birlikte)



YIL: 1961,
Soldan sağa arka sıra ayakta:
1-Şevket Okan 2-Özen Günalp 3-Arif İnan
4-Olgun (Salih Zeki) Kahraman
5-Orhan Duatepe 6-Yılmaz Başkan
7-Ekrem Güngör 8-Yaşar Çivrilili oğlu
Ön sıra oturanlar:
1-Halil Ergin 2-Nevzat Özel 3- Ferah Kalbisağ
4-Ahmet Tabanca 5-Kemal Birinci
En öndeki çocuk: Cemal Çivi



Yıl: 1968,Soldan sağa:
1-Mehmet Nuri Oral 2-Habibe Oral
3-Şükran Oral 4-Mesut Oral
(Metin Oral albümünden)



Yıl: 1974

Ön sıra(Oturanlar) soldan sağa:

- 1-Ahmet Gedik 2-Bilinmiyor
- 3-Bilinmiyor 4-Ali Rıza Altın
- 5-Bilinmiyor 6-Şerif Ahmet Atıcı
- 7-Şerif Ahmet Atıcı 8-Şeref Arpacı
- 9-(Cefa) Şerif Tunus 10-Hakkı Cindemir
- 11-Şevket Mutçalı 12-Remzi Karayol
- 13-Fehmi Kırtas 14-Bilinmiyor

Solda ayakta kiler(önden arkaya):

- 1-Selahattin Devecioğlu 2-Zeki Karayol
- 3-Sabri Arpacı (Yüksel Arpacı albümünden)



Yıl: 1998, Gökbel zirve yürüyüşüne katılanlar
Çarşı Meydanı'nda Belediye'nin önünde
toplu halde.

1.Sıra Soldan sağa:

- 1-Sacit Atıcı 2-Cumhur Başlan 3-Yalçın Kayacık
- 4-Tevfik Baş 5-Lütfi Kaynak 6-Yüksel Aybulut

7-Bilinmiyor 2.Sıra Soldan sağa:

- 1-Göz Doktoru Mustafa Nal
- 2-Diş Hekimi Filiz Pak 3-Bilinmiyor
- 4-Selçuk Pak 5-Erdal Sezen
- 6-Remzi Terzioğlu 7-Bilinmiyor 8-Yavuz Canbulat

3. Sıra Soldan Sağa:

- 1-Bilinmiyor 2-Bilinmiyor 3-Mehmet Kelleci
- 4-Bilinmiyor 5-Burhan Panayır 6-Servet Sak
- 7-Mustafa Tosun 8-Yılmaz Kasapoğlu
- 9-İrfan Gürcan (Yalçın Kayacık albümünden)



Yıl: 29.10.1939

Babadağ Çarşı Meydanı'nda bir toplantı.
(Ercan Bekgeç albümünden)

Yıl: 1964, Soldan sağa:

1-Nafiz Mutçalı 2-Tahir Kirazoğlu 3- Şükrü Demirezen 4- Metin Kirazoğlu
5-Sezai Kirazoğlu 6- Zekai Kirazoğlu 7-Yekta Korca (Recep Demirezen albümünden)

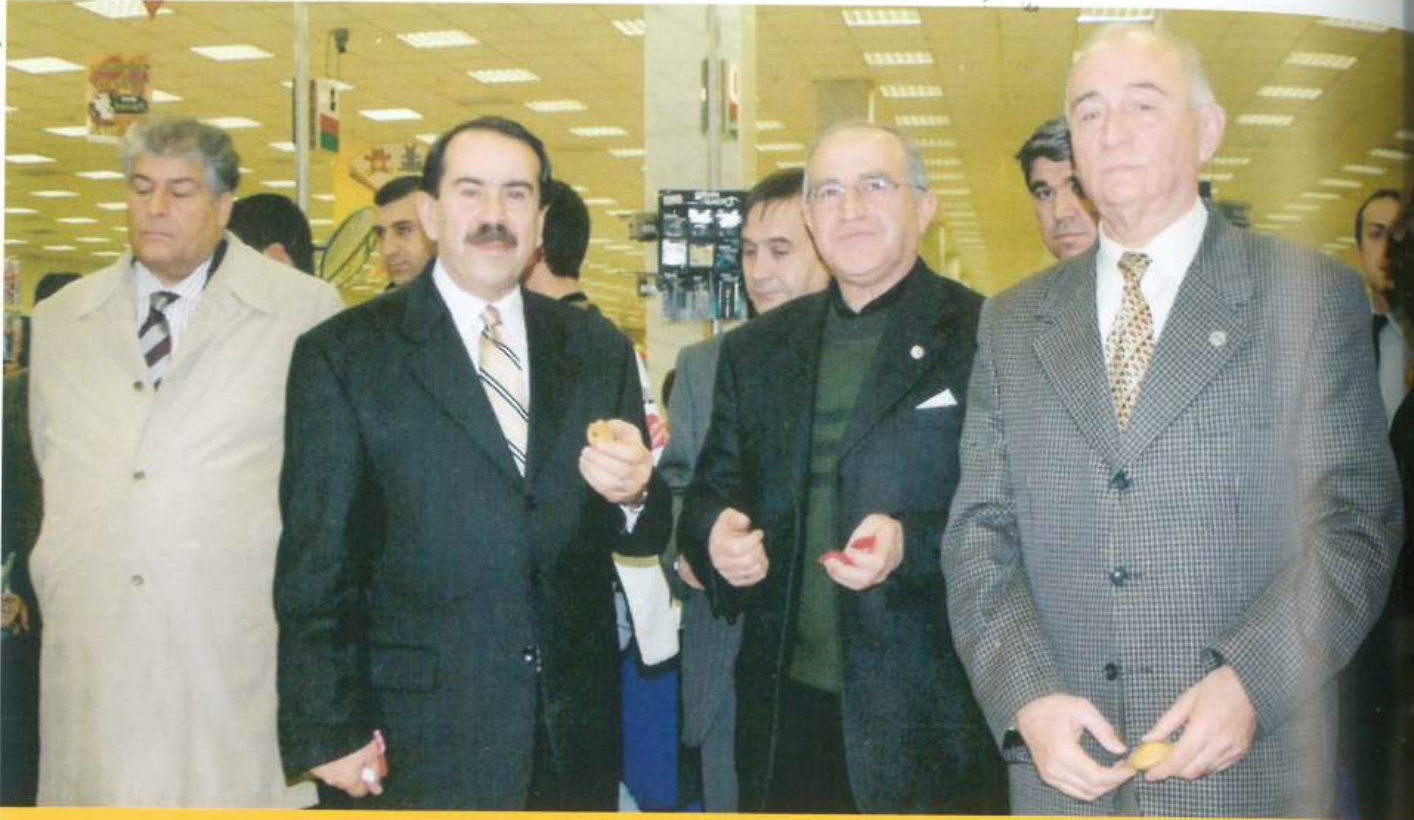


Yıl: 1947, Soldan sağa: 1-Mehmet Tunus 2-Halil İbrahim Boyar
(Mustafa Boyar albümünden)



Yıl: 1973, Soldan sağa:

1-Ayşe Hoşafıoğlu 2-Cevdet Başoğlu
3-Nimet Başoğlu 4-Hafize Başoğlu
5-Zahide Özenir 6-Ahmet Özenir
Önde oturan: 1-Necla Akbaş
(Cevdet Başoğlu albümünden)



Yıl: 22.12.2001, Soldan sağa:
1-Emniyet Müdürü Mümtaz Karaduman 2- Vali Yusuf Ziya Göksu 2-Hasan Tekin Ada 4- İlter Panayır (BASİAD arşivinden)



Yıl: 1955, Arka sıra (Soldan sağa):
1-Önder Yalınkılıç 2-Muammer Şahin 3- Mehmet Babacan 4- Güngör.Yarıcı 5- Sabahattin Bağyapan
Ön sıra oturanlar (Soldan sağa):
1-Bilinmiyor 2- Niyazi Ünal 3- Ahmet Özel 4- Numan Tahsin 5- Necip Baskan
(Güngör Yarıcı albümünden)



Yıl: 1952

Ön sıra soldan sağa:

- 1-Mehmet Tek
- 2-Şali Karabacak
- 3-Mehmet Duatepe
- 4-Muharrem Ersoy
- 5-Şerafettin Cindemir

Arka sıra soldan sağa:

- 1-Muharrem Helvacı
- 2-Hakkı Aşçı
- 3-Nuri Duatepe
- 4-Fehmi Nal

(Fehmi Nal albümünden)



Yıl: 1973

Çarşı meydanının asfaltlama çalışmasını yapan YSE elemanları ile Belediye başkanı, zabıta memurları ve halktan kişiler.

Arka sıra (soldan sağa):

- 1-İsmail Şahin 2-Ali Rıza Altın
- 3,4,5,6,7,8,9 - YSE (asfaltlama ekibi)
- 10-Belediye Başkanı Atilla Özdemir
- 11,12- YSE elemanları

Ön sıra (Soldan Sağa):

- 1-Jandarma 2-Niyazi Gören 3-YSE elemanı
- 4-Ali Rıza Eken 5-Zeli Kelle
- 6-YSE elemanı 7- İrfan Toydemir
- 8-Cevdet Manisalı

(Kadir Gören albümünden)



Yıl: 1949-50

Ayaktakiler soldan sağa:

- 1-Ali Burhan Çetinkol
- 2-Ramazan İbiş

Oturanlar soldan sağa:

- 1-Emin Aksakal
- 2-Halil İbrahim Çelen
- 3-Arif Dokumacı

(Osman Tekçe arşivinden)



YIL: 17.5.1962, Soldan sağa:
1-İsmail 2-Ercan Beggeç
3-Sabri Özbakır 4-Suzan Zorbozan (Ottum Suzan)
5-Basri Özbakır 6-Ferah Ünlü
(Ercan Beggeç albümünden)



Yıl: 1963, Soldan sağa:
1-Mehmet Ali Kavak
2-Osman Dirik
3.(Kıvırcık) Yaşar Atlar
4-Ahmet Hancı



YIL: 30 Mayıs 1943 Pazar,
Babadağ Gençlik Kulübü mensupları
75 Çocuğun sünnet edildiği
toplu sünnet öncesi
(Mehmet Köseoğlu arşivinden)



Yıl: 1957, Soldan sağa:
1-Hacı Ahmet Hancı 2-Niyazi Gören 3-Şevki Yiğit (.....arşivinden)



YIL: 06.2.1971
Babadağ'da bir sokakta Kurban Bayramı sabahı
Yukarıdan aşağı:
1-Tekin Terzioğlu 2-Hasan Çavuş 3-Şerif Selbes
4-Zehra (Terzioğlu)Tomaş,5-Ayşe (Terzioğlu) Ertuğral
6-Feride Terzioğlu 7-Nurten (Terzioğlu) Afyon
(Şemsettin Terzioğlu albümünden)



Yıl: Ağustos-1983
Soldan sağa: 1-Şevket Karcıoğlu (Eskici Şevket)
2-Ahmet Karcıoğlu (Eskici Ahmet) (Fatma İnci arşivinden)



Yıl: 1977, Ayaktakiler soldan sağa:
1-Yalçın Kayacık 2-Mehmet Özfidan 3-Cahit Girgin 4-Süleyman Tek 5-Ergun Tunal
6-Ali İhsan Özenir 7-Arif Şensöz 8-Ali Ayaz 9-Turan Atoğlu 10-İsmail Özkul 11-Sezai
Kaçamaz Oturanlar soldan sağa: 1-Yusuf Tülü 2-Halit tek 3-İrfan Gönül 4-Celal
Özkul (Yalçın Kayacık arşivinden)

Yıl: 25.9.1960 Pazar, Arka sıra (soldan sağa): 1-Ahmet Eken 2-Cahit Mutçalı 3-Zihni Gülcüler
4-Cengiz Dinçer 5-Arif Şengül Ön Sıra (soldan sağa): 1-Ismail Tosunoğlu
2-Mehmet Cengiz Yılmaz (Cengiz Dinçer albümünden)



YIL: 16.10.1977, Ayaktakiler (Soldan sağa): 1-Ismail Selek 2- Turgut Dokumacı

3- Mehmet Günşar 4- Mümtaz Günşar 5- Faruk Günşar 6-Zeki Değirmenci

7-Fahri Değirmenci Oturanlar Solda sağa

1-Ahmet Yağmuroğlu 2-Mustafa Değirmenci

3-Sait Selek 4- Kazım Günşar Çocuklar

1-Himmet Günşar 2-Mustafa Değirmenci

3-Serdar Selek 4-Ali Dokumacı

5-Filiz Günşar

(Kadir Yağmuroğlu albümünden)



BASİAD'ın kurucularından,
genel kurullarımızın değişmeyen Divan Başkanı
Denizli Ticaret Borsası eski başkanlarından,
kibarlık timsali **İLTER PANAYIR** beyefendiyi kaybettik.
Allah Rahmet eylesin, nur içinde yatsın.
Yakınlarına ve ailesine başsağlığı dileriz...



BAŞSAĞLIĞI / Bize ulaşan vefat haberleri

- 22- Hemşerilerimiz Cafer ve Cahit CEYHAN 'ın anneleri, Merhum Cahit CEYHAN'ın eşi (Selimler) Faize CEYHAN 05.05.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 23- Üyelerimizden Talat PANAYIRCI'nın kayın validesi, merhum Turgut TOKATLI'nın eşi Nimet TOKATLI 11.05.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 24- Merhum Mehmet BASMA'nın oğlu, Şerafettin BASMA'nın kardeşi Selahattin BASMA 13.05.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 25- Hemşerimiz, bankacı Yalçın ŞENEL'in eşi, Elektrikçi Reşat'ın kızı Sevinç ŞENEL 27.5.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 26- İstanbul'da oturan hemşerilerimizden Atıf ÇİVİ'nin kızı Ayten ÇİVİ (Uğural)'nin eşi Nami UĞURAL 01.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 27- Hemşerimiz, Bahar Tekstilden Naci BAŞ'ın kayın validesi Ulviye DONANMA 01.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 28- Merhum Metin TUNCEL'in eşi Maide TUNCEL 01.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 29- Üyemiz Hasan KASAPOĞLU'nun damadı, Derneğimiz Yönetim Kurulu Başkanı Selim KASAPOĞLU'nun eniştesi Sadık Emre ÇAPUTÇU 07.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 30- Hemşerimiz, Davut ve Nejat PAK'ın babaları Kuru Kahveci Atilla PAK 08.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 31- Hemşerimiz merhum Mehmet Ali KOÇAN'ın oğlu Samim KOÇAN 15.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 32- Hemşerimiz (Dumanlı)Yaşar KARASU 19.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 33- Üyemiz Enis TEPELİ'nin dedesi Salih Tepeli babası Mehmet Nuri TEPELİ 21.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 34- Babadağ'da oturan hemşerilerimizden (Selametçi) Mustafa GÖREN 25.06.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 35- Merhum Osman KASAP'ın oğlu, Burhan SELBEST'in damadı Abdullah KASAP 09.07.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 36- Yüksel AFYONOĞLU'nun babası, İnşaat Ustalarından İdris AFYONOĞLU 17.07.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 37- Merhum Hacı Zeki MUTÇALIOĞLU'nun eşi, Hacı Müzeyyen MUTÇALIOĞLU 17.07.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 38- Aydın, Said ve Salih ATICI'nın yeğenleri Osman ATICI 20.07.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 39- Cahit TUZ'un annesi, Fikret IŞIK ve Ahmet KARA'nın kayın validesi Saide TUZ 22.07.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 40- Üyemiz B.Sait PORTAKAL'ın bacanağı, Kuru Kahveci Necip BASKAN'ın damadı Tahsin YILMAZ 02.08.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 41- Hemşerimiz Cevdet MANİSALIOĞLU'nun eşi Gülay MANİSALIOĞLU 02.08.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 42- Merhum Muharrem OKAN'ın eşi, hafız Sıtkı ATICI'nın kız kardeşi Sevgi ATICI 07.08.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 43- Merhum Nazmi SARI'nın eşi Ahmet Sami YÜKSEL'in kayın validesi Ümmühan SARI 07.08.2015 tarihinde vefa etmiştir.
- 44- İstanbul'da oturmakta olan Hemşerimiz (Babadağ'ın eski kasaplarından) Tahir UÇAK 11.08.2015 tarihinde vefat etmiştir.



BAŞSAĞLIĞI / Bize ulaşan vefat haberleri

- 1- İstanbul'da oturan hemşerilerimizden Nazım ve Ayşe Ayten DONANMAOĞLU'nun anneleri Hacer Hanım DONANMAOĞLU 03.07.2014 tarihinde vefat etmiştir.
- 2- Merhum Hacı Mustafa DEĞİRMENCİ'nin oğlu, Zeki, Fahri DEĞİRMENCİ ve Suzan KÜÇÜKER'in kardeşleri Yönetim Kurulu Üyemiz Doğan DEĞİRMENCİ'nin babası İsmail DEĞİRMENCİ 25.02.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 3- Merhum Ali Hoca'nın torunu, Mehmet KAYASU'nun eşi Güler KAYASU 27.02.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 4- Hemşerimiz Suat HELVACI'nın eşi Sevinç HELVACI 28.02.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 5- Hemşerimiz, Metin. Çetin ALTINYAPRAK'ın ağabeyleri, Salih, Turgut TOSUNOĞLU'nun enişteleri Yaşar ALTINYAPRAK 01.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 6- Hemşerimiz KARET Makine'nin sahibi Mehmet GÜNALP 02.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 7- İzmir'de oturmakta olan hemşerimiz, İzmir esnaflarından Şükrü ÇİLOĞLAN 11.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 8- BABADAĞ eşrafından, Denizli Ticaret Borsası eski Başkanlarından, Üyemiz, Kurucu Üyelerimizden İlter PANAYIR 17.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 9- Merhum Hemşerilerimizden Haydali Mehmet'in oğlu, İstanbul'da oturmakta olan Hasan Basri ÖZCAN 17.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 10- Sanayici ve İş Adamlarımızdan Nuri KATRANCI'nın eşi, Salih , Hüseyin ve Yusuf KATRANCI'nın anneleri Binnaz KATRANCI 23.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 11- Hemşerimiz, Babadağ 2. Numaralı Dokumacılar Kooperatifinin ilk yöneticilerinden Ali PEKŞEN 27.03.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 12- Babadağ İlk Okulu eski Müdürlerinden Şerafettin BASMA ile Selahattin BASMA'nın babaları Mehmet BASMA 11.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 13- Hemşerimiz, Sinan Mustafa ÖZTÜRK'ün oğlu Nui ÖZTÜRK 13.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 14- Hemşerimiz Kemal GEDİKOĞLU'nun eşi Kadriye GEDİKOĞLU 15.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 15- Yönetim kurulu Üyemiz Ahmet ZEYBEK'in amcası Mehmet ZEYBEK 22.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 16- Hemşerimiz, Şevket ve Mehmet GEDİKOĞLU'nun ağabeyleri Hacı Remzi GEDİKOĞLU 23.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 17- Hemşerimiz merhum Mehmet DUATEPE'nin eşi, BOPRSA MARKETLER'in anneleri Hacı Kamile DUATEPE 23.04.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 18- Merhum (İstanbuldular) Mehmet BİRİNCİLERİN eşi, merhum Ömer BİRİNCİLER'in annesi Ayşe BİRİNCİLER 26.04.2014 tarihinde vefat etmiştir.
- 19- Damgacı Hilmi'nin oğlu, Merhum Osman Nuri Yılmaz'ın kayın biraderi Hüsamettin KÖSEOĞLU 29.4.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 20- Merhum İrfan TOYDEMİR'in eşi, İsmet TOYDEMİR'in annesi, Babadağlılar Yardımlaşma Derneği Başkanı Osman TEKÇE'nin ablası Binnaz TOYDEMİR 02.05.2015 tarihinde vefat etmiştir.
- 21- Hemşerimiz (Badetli- Bağdatlı) Muharrem ÖZŞENEL'in kızı Esra ÖZŞENEL ÇAKIR 04.05.2015 tarihinde Müdürü olduğu Burdur Yeşilova Dereköy orta Okuluna giderken yolda geçirdiği trafik kazasında yanındaki

YENİ ÜYELERİMİZ...



ŞERİF HELVACI

1952 yılında Babadağ' da doğdu, ilk ve orta öğrenimini Denizli' de tamamladı. Evli ve üç çocuk babasıdır. İleri derecede tatlı dil ve güler yüz sahibi olan Necip Helvacı, Hacı Şerif Firması'nın ortaklarındandır.



MEHMET ORAL

1972 yılında Babadağ'da doğdum. Merhum Ahmet Mesut ORAL'ın ortanca oğluyum. İlkokulu Babadağ'da, ortaokul ve liseyi Denizli'de tamamladım. Evliyim, 2 oğlum ve 1 kızım var. Halen Gümüşler'de Denizli Basımevi Ambalaj ve Matbaacılık Ltd. Şti.'nin ortağı olarak çalışmaktayım.



AKİF EKEN

1974 Denizli doğumluyum. Hacı Molla Abdullah ve Hacı Emirler Akif'in torunu; Tuncel ve Fatma Eken'in oğluyum. İlk öğretimimi Denizli'de, orta ve lise eğitimimi Ankara'da yaptım. 1997 yılında İTÜ İnşaat Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. Meslek hayatımın başlangıcından itibaren baraj, gölet, sulama projeleri, hidroelektrik santraller ve enerji sektöründe çalışmaktayım. Arkhes Mühendislik ve Müşavirlik firmasının kurucu ortağıyım. Evliyim. Bir oğlum ve bir kızım var.



MURAT BALTA

01.10.1976 yılında Babadağ'da doğdum. Babadağ Atatürk ilkokulu'ndan mezun olduktan sonra Denizli Çıraklık Eğitim'de Elektrik Bölümü'nü bitirdim. 1996 yılında Doğu Beyazıt'da askerlik görevimi tamamladıktan sonra, merhum babam Tefik Tuncel'in kurmuş olduğu Kervan Tekstil Plastik Ambalaj San ve Tic. Ltd. Şti. 'nin yönetimini ağabeyim Zeki Tuncel ile beraber bayrağı teslim aldık. 2002 yılında hayatımı Mehtap Kundak ile birleştirdim Yağmur, Melis ve Mert adında 3 çocuk babasıyım.



ÖMER AKGÜNDÜZ

1979' da İstanbul'da doğdum. İlk orta ve lise eğitimimi Denizli' de üniversite eğitimimi Anadolu Üniversitesi İstatistik Bölümü'nde tamamladım. Akgündüz Tekstil'de Dokuma kumaş, otel ve hastane tekstili üzerine çalışmaya devam etmekteyim. Evli ve 1 çocuk babasıyım.



TAYFUN PANAYIR

1991'de Denizli'de doğdu. İlkokul, ortaokul ve lise eğitimini Denizli'de tamamladı. Süleyman Demirel Üniversitesi'nde hala eğitime devam etmektedir. Cengiz Erol'un ve Sabahattin Panayır'ın torunu Rifat Panayır'ın ortanca oğludur.

RIFAT PANAYIR

02.08.1983 yılında Denizli'de doğdum. İlkokulu Denizli Gazi İlkokulu'nda, Orta okulu Yeşilköy Ortaokulu'nda, liseyi Denizli Ticaret Lisesi'nde, üniversiteyi de 9 Eylül Üniversitesi İşletme Bölümü'nü 1985 yılında bitirerek eğitim hayatımı tamamladım. 1987 yılının Ekim ayında



hayatımı Yeşim EROL ile birleştirdim.

02.08.1989 yılında büyük oğlumuz Tanberk PANAYIR, 04.09.1991'de ortanca oğlumuz Taygun PANAYIR ve 30.03.1996 yılında da küçük oğlumuz Tankut PANAYIR dünyaya geldi. İş hayatıma 1988 yılı Mayıs ayından beri Bayramyeri'nde PANAYIR KUYUMCULUK adı altında kuyumculuk sektöründe hizmet vermeye devam etmekteyim.

MURAT ÇOBAN

Murat Çoban, Baba Lakabı; Dokumacı Necip. 26.01.1985 Denizli - Babadağ Gazi Mahallesi doğumluyum. İlkokulu Musa Kazım Manasır İÖO'nda, Ortaokulu Arif Yalınkaya'da Liseyi Denizli Ticaret Meslek Lisesi'nde Okudum. Lise stajından sonra Gümrük Müşavirinin yanında çalışmaya başlayıp üniversiteyi Pamukkale Üniversitesi'nde ikinci



öğretim olarak dış ticaret okudum. Açıkta Anadolu Üniversitesi İşletme Fakültesi okuyup askerliğimi 343. dönem er olarak Hatay' da 6 aylık yaptım. 2013 yılında Emre Sarı'yla birlikte Mersa Turizm'de ortak olarak çalışmaya başladım. Bekarım. 3 kardeşiz. 2 kız kardeşim var, her ikisi de evliler. 2008 yılında babamı, 2012 yılında da annemi sağlık problemlerinden dolayı Kaybettim.



AHMET ERTUĞRUL

Cemal ve Özner Ertuğrul'un 3. çocuğuyum. 1987'de Denizli'de doğdum. İlkokul, ortaokul ve lise öğrenimimi Denizli' de tamamladım. Pamukkale Üniversitesi Dış Ticaret Bölümü'nü tamamladıktan sonra Anadolu Üniversitesi İşletme Bölümü'nden mezun oldum. 2011 yılında askerlik görevimi tamamladıktan sonra, aile şirketimiz Erteks Kadife Tekstil San.tic.ltd.şti.'de işletme yöneticisi olarak çalışmaya başladım.

Dentat

Bugün
Menüde
Ne Var ?



Hizmetlerimiz

Taşıma Yemek

İşletmenizin bünyesinde yemek üretimi yapılabilecek bir alanın olmaması durumunda ve yeterli sayıda personeliniz yoksa Taşıma Yemek Hizmetimiz devreye girer. Şartlar konuşulduktan sonra yemeğin sunulacağı mekânın ve servis ekipmanlarının eksiklikleri varsa bu eksiklikler tespit edilerek bunların ne şekilde giderileceği karşılıklı olarak belirlenir.

Bu eksiklikler en kısa sürede giderilir. Eksikliklerin giderilmesiyle merkez mutfağımızda hazırlanan yemekler thermobox (ısı koruyucu ambalaj) ile size ulaştırılır. Her gün farklı lezzetler taşıyoruz.

Yerinde Hizmet

- Personel yemeğinde sorun mu yaşıyorsunuz ?
- Gelin birlikte çözelim..

Yemeğinizi fabrikalarınızda yüksek hijyen standartlarında ürettiyor, yemekhanenizde servis etmekteyiz. Çalışanlarınızı her öğünde ağırlıyoruz..

Amacımız yerinde gerçekleştireceğimiz üretimlerle evinizdeki lezzeti işyerinizde yakalamak

Dentat

Bugün
Menüde
Ne Var ?

Adres : Bozburun Mah. 7026 Sok. No:16 DENİZLİ

Telefon : 0 258 371 70 71

Fax : 0 258 371 19 20

E-Mail : info@dentat.com.tr

Dentat

Bugün
Menüde
Ne Var ?



Mevlütü Düğün - Nişan - Nikah - Sünnet - İftar Yemekleri - Lansman Toplantıları - Organizasyon - Şirket Toplantıları



Yeni VIP Salonumuz Hizmetinizde, . . .

www.beyazincidenizli.com

İzmir Asfaltı Üzeri 3178 Sk. No: 2 DENİZLİ T. +90 258 371 60 10 GSM +90 530 777 6 333

/beyazincidugun

/beyazincidugun

/beyazincidugun